

# 三生制药2018年度业绩投资者演示材料

2019年3月21日



# 免责声明

This document has been prepared by 3SBio Inc. (the "Company") solely for selected recipients for information purposes only.

You must read the terms, conditions, limitations, notifications, restrictions, acknowledgments and representations in the following (collectively, the "Terms") before reading or making any other use of this document. In accepting the delivery of, reading or making any other use of this document, you acknowledge and agree to be bound by the Terms, and you agree to maintain absolute confidentiality regarding the information disclosed in this document in a manner consistent with the Terms. If you do not accept any of the Terms, in whole or in part, please immediately return this document to the Company.

These materials, and any further information made available to you, are highly confidential and are being given solely for your information. These materials, and any further information made available to you, form part of the proprietary information of the Company and may not be copied, reproduced, redistributed or passed on, directly or indirectly, to any other person (whether within or outside your organization/firm) or published or otherwise disclosed, in whole or in part, in any manner and for any purpose without the prior written consent from the Company. Any forwarding, distribution or reproduction of this document, in whole or in part, is unauthorized.

The information used in preparing this document has not been independently verified and has not been reviewed by any regulatory authority in any jurisdiction. This document does not purport to provide a complete description of the matters to which it relates. No representation, warranty or undertaking, express or implied, is or will be made or given by, and no responsibility or liability is or will be accepted by, any person (for the avoidance of doubt, including but not limited to, the Company and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing), with respect to the accuracy, reliability, correctness, fairness or completeness of this document or its contents or any oral or written communication in connection with this document. In addition, any analyses included herein are not and do not purport to be complete or comprehensive and are not and do not purport to be appraisals of the assets, stock or business of the Company or any of its holding companies, subsidiaries or other affiliates. Even when these materials contain a form of appraisal, it should be considered as preliminary, suitable only for the purpose described herein, subject to assumptions and not be disclosed or otherwise used without the prior written consent of the Company. The information in this document does not take into account the effects of a possible transaction or certain transactions which may have significant valuation and other effects. Nothing contained in this document is, or shall be, relied upon as a promise or representation as to the future or as a representation or warranty otherwise.

Nothing in this document constitutes or forms part of, or should be construed as constituting or forming part of, any regulatory, valuation, legal, tax, accounting, investment, or other advice. Nothing in this document constitutes or forms part of, or should be construed as constituting or forming part of, any recommendation, solicitation, offer or commitment to purchase, sell, subscribe for or underwrite any securities by any party, or to extend any credit or provide any insurance to you or to enter into any transaction, nor shall there be any sale of securities or other transaction in any jurisdiction in which such sale or transaction would be unlawful prior to registration or qualification under the securities laws of any such jurisdiction. Unless otherwise agreed in writing, any third party from whom you receive this document is not acting as your financial adviser or fiduciary. Before you enter into any transaction, you should ensure that you fully understand the potential risks and rewards of that transaction and you should consult with such advisers as you deem necessary to assist you in making these determinations, including, but not limited to, your accountants, investment advisors and legal and/or tax experts. None of the Company and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing shall have any liability (in negligence or otherwise) in respect of the use of, or reliance upon, the information contained herein by you or any person to whom the information herein is disclosed.

The contents of this document are subject to corrections or changes at any time without further notice. The information contained in these materials also contains certain forward-looking statements regarding the Company's intent, plans, beliefs, strategies, and growth prospects as well as the projected growth of China's economy and the pharmaceutical industry, which are based on various assumptions and subject to risks and uncertainties. In light of these assumptions, risks, and uncertainties, the future facts, events and circumstances described in these materials may not occur and actual results could differ materially and adversely from those anticipated or implied in the forward-looking statements. The forward-looking statements are not guarantees of future performance. Each of the Company and its and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing assumes no obligation to (1) provide access to any additional information, (2) correct any mistakes or inaccuracies in this document, or (3) update or otherwise revise this document, for any reason whatsoever, including without limitation to reflect new information, events or circumstances that arise, occur or become known after the date of this document.

By receiving or reading this document, you acknowledge and represent to the Company and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers that (1) you are a "professional investor" as defined in the Securities and Futures Ordinance (Chapter 571 of the Laws of Hong Kong) and the rules made thereunder, have the knowledge and experience in financial and business matters, and are capable of evaluating the merits and risks of and conducting your own assessment of the Company and its shares, (2) you are a person into whose possession this document may lawfully be delivered in accordance with the laws of the jurisdiction in which you are located, and (3) you have conducted and will conduct your own investigation with respect to the Company and its shares and have obtained or will obtain your own independent advice relating to the investment in the shares of the Company, and, if located in the United States, are either a "qualified institutional buyer" or an institutional "accredited investor" as defined in the U.S. Securities Act of 1933, as amended, and the regulations enacted thereunder (the "U.S. Securities Act").

No information set out in this document will form the basis of or be relied upon in connection with any contract, commitment or investment decision. Any prospective investor will be required to acknowledge in any purchase contract that it has not relied on, or been induced to enter into such agreement by, any representation or warranty, save as expressly set out in such agreement. This document does not constitute, in whole or in part, an offer or invitation for the sale, purchase or subscription of any security. Any such offer or invitation will be made solely through a prospectus or offering circular in compliance with all applicable laws and any decision to purchase or subscribe for any security should be made solely on the basis of the information contained in such prospectus or offering circular issued in connection with such offer or invitation.

This document contains no information or material which may result in it being deemed (1) to be a prospectus within the meaning of the U.S. Securities Act; (2) to be a prospectus within the meaning of section 2(1) of the Companies (Winding Up and Miscellaneous Provisions) Ordinance (Chapter 32 of the Laws of Hong Kong), or an advertisement in relation to a prospectus or proposed prospectus or extract from or abridged version of a prospectus within the meaning of section 38B of the Companies (Winding Up and Miscellaneous Provisions) Ordinance or an advertisement, invitation or document containing an advertisement or invitation falling within the meaning of section 103 of the Securities and Futures Ordinance (Chapter 571 of the Laws of Hong Kong) or (3) to have effected an offer to the public in the United States, Hong Kong or anywhere else without compliance with all applicable laws and regulations or being able to invoke any exemption available under all applicable laws and regulations and is subject to material change without notice. The distribution of this document may be restricted by law, and persons into whose possession this document comes should inform themselves of, and observe, any such restrictions. Any failure to comply with these restrictions may constitute a violation of the applicable securities laws. The Company does not intend to conduct any public offering of securities in the United States, Hong Kong or anywhere else.



# 议程安排

1

## 欢迎和简介

娄竞博士，董事长兼首席执行官

2

## 研发进展

朱祯平博士，研发总裁兼首席科学家

3

## 运营和财务回顾

谭擘先生，首席财务官

4

## 问答



Three overlapping squares in light blue, light grey, and dark grey are positioned in the upper left corner of the slide.

# 欢迎和简介

**娄竞博士**，*董事长兼首席执行官*

Two overlapping squares, one light grey and one light blue, are positioned in the middle right of the slide.

# 2018年主要亮点 – 强大的经营业绩

强大的经营业绩支持创新研发投入

## 收入

- **收入** 增加约人民币849.5百万元或约22.7%至约人民币4,583.9百万元。

## EBITDA

- **EBITDA** 增加约人民币416.0百万元或约28.2%至约人民币1,892.8百万元。

## 排名

- 在IQVIA<sup>1</sup>统计的所有中国医药企业中，由2017年排名第42上升至2018年排名第**27**

注:

1 以前称IMS Health



# 2018年主要亮点 – 研发

## 强大的经营业绩支持创新研发投入

- 处于最佳地位的在研**生物肿瘤**药物产品（HER2, CD20, PD1, VEGF和EGFR 抗体）
- 向 CDE 重新提交抗 HER2 抗体——**伊尼妥单抗（302H）** 上市申请，并获得优先评审资格
- 完成**抗表皮生长因子（EGFR）受体抗体（602）** 用于多类癌症患者的一期试验，目前正计划开展进一步临床试验
- 用于癌症病人的**抗PD1抗体（609A）** 获得美国食品药品监督管理局的临床试验的新药临床(IND)批件
- 已完成**益赛普预充式注射剂（301S）** 的三期临床试验，预计于2019年上半年获得生产批准
- 完成一种**人源化抗肿瘤坏死因子 $\alpha$ 抗体产品（SSS07）** 于健康志愿者及类风湿性关节炎患者的一期临床试验
- 开始**特比澳**用于治疗存在血小板减少风险的肝功能障碍手术患者招募
- **特比澳**获得用于治疗儿科免疫性血小板减少的新适应症临床批件
- 完成**NuPIAO（SSS06）** 的多项一期临床试验，并获得二期和三期临床试验的批准，病人的招募工作有望很快开始
- 完成**RD001**于健康志愿者的剂量递增的安全性和药代动力学一期临床研究，将开展用于贫血患者的临床试验。
- 获得用于治疗几种眼科疾病的**抗VEGF抗体（601A）** 的临床批件，对视网膜静脉阻塞（RVO）导致的黄斑水肿、近视性脉络膜血管新生（mCNV）及糖尿病视网膜黄斑水肿病变（DME）的患者进行临床试验；正在启动年龄相关性黄斑变性（AMD）一期临床试验的患者招募



# 2018年主要亮点（续）

## 强大的经营业绩支持创新研发投入

### ● 产品和销售

- **百达扬**于2018年5月在中国上市，是中国首个上市的用于治疗II型糖尿病的周制剂
- **丙酸氟替卡松软膏**于2017年8月获得生产许可，并于2018年3月上市
- **他克莫司软膏**于2018年2月获国家药品监督管理局批准用于儿科适应症
- **特比澳**列入前50大最畅销医药产品之一（按中国市场规模计）
- **EPO**被列入国家基本药物目录
- **领先的商业平台**，拥有3,224名销售和市场人员，专注于肿瘤、风湿科、肾科、代谢疾病和皮肤科

### ● 战略合作与特许权

- **Refuge Biotechnologies:** 开发新型编程控制细胞治疗方法的研究合作
- **Samsung Bioepis:** 包括治疗转移性结直肠癌和非小细胞肺癌的贝伐珠单抗在内的生物类似药合作协议
- **Verseau Therapeutics:** 免疫肿瘤领域的合作协议，开发首创的巨噬细胞检查点调节剂
- **Toray:** 获得向中国引进Remitch (TRK-820) 的授权；该品种目前在日本获批治疗与血液透析相关的皮肤瘙痒
- **台湾微脂体股份有限公司(TLC):** 与TLC的NanoX技术平台建立合作关系，进行产品商业推广
- 获得国家医保目录报销范围内的醋酸钙产品，用于治疗慢性肾脏病患者的高磷血症



# 2019年展望

## 通过强劲的产品线和战略性商业拓展加速推进产品开发

### 研发

- 新的IND申请：国内的PD1, IL17, IL5和IL4R抗体以及开始抗PD1抗体在美国的临床
- 新的IND申请：在国内TRK-820/Remitch（东丽）和SB8（三星Bioepis）
- 新产品线开发：多个新的抗体和双特异性抗体的临床前开发
- 继续建立内部临床开发能力

### 新产品

- 新产品上市：伊尼妥单抗（302H）作为自2002年赫赛汀上市以来国内第一个HER2抗体，预计在2019年下半年上市
- 新产品生产许可：益赛普预充式注射剂(301S)
- 醋酸钙片于2019年上市
- GLP-1及其他产品有可能被纳入国家医保目录

### 新开发

- 通过对已覆盖医院和新医院的进一步渗透，增加已上市产品的销售额
- 持续关注并购于合作机会以扩张现有产品组合和产品线，从而进一步实现长期增长





# 公司战略



## 立足中国的全球领先生物制药企业



三生制药在未来十年内将上市30多项新产品，其中至少有15个是生物创新药

### 研发平台



- 聚焦创新生物药研发
- 对发现和发展抗体和生物药的研发平台进行进一步整合
- 优先投入关键试验研究及下一代肿瘤免疫治疗技术

### 生产制造平台



- 利用现有产能创造机遇，做好公司新上市产品的生产制造工作
- 建立全面质量体系，以具有竞争力的成本制造优质医药产品
- 依照全球标准完成新厂房的建设工作

### 营销平台



- 在我们聚焦的领域打造领先的销售及营销队伍
- 拓展广阔市场网络，向更大范围市场渗透
- 利用商业推广平台引进更多产品

### 投资合作平台



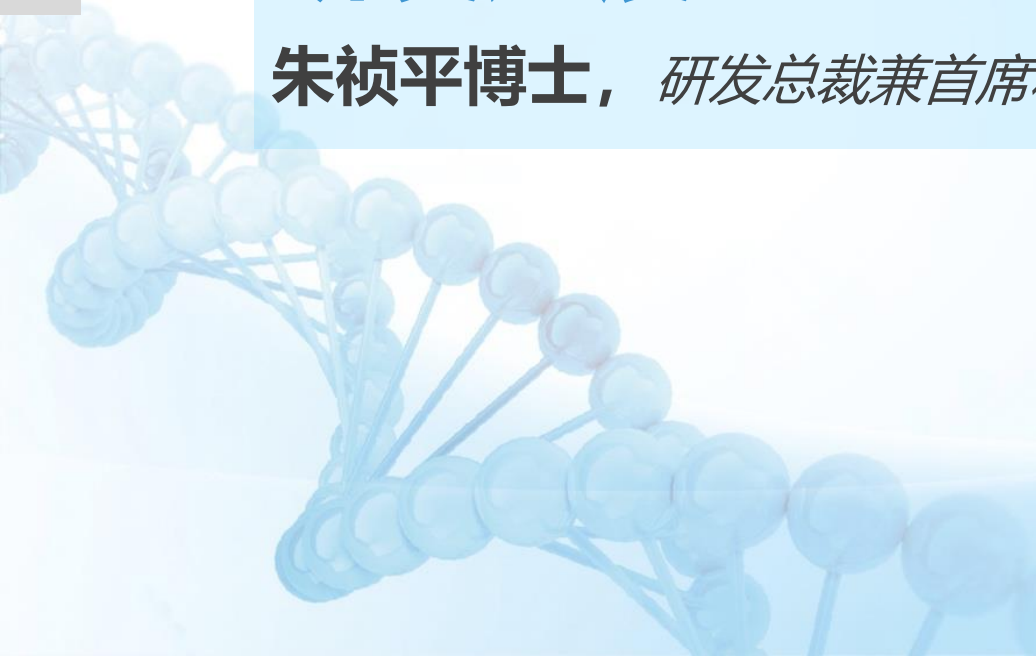
- 继续引进有市场潜力的药物品种
- 继续寻求符合公司战略方向的股权投资标的
- 建立产业生态系统



Three squares of varying sizes and colors (blue, grey, and brown) are arranged in a descending staircase pattern on the left side of the slide.

# 研发进展

**朱祯平博士，** *研发总裁兼首席科学家*

Two squares, one grey and one blue, are positioned on the right side of the slide, with the blue square partially overlapping the grey one.

## 三生制药是提升患者前沿生物药可及性的领军者

- 过去25年来，中国的医疗改革旨在通过提高可及性和负担能力来缩小国内与国际治疗标准的差距
- 公司是中国首批生物药的先锋企业，产品包括重组人干扰素- $\alpha$ 2a，重组人细胞白介素-2，重组人促红素，重组人II型肿瘤坏死因子受体-抗体融合蛋白和重组人促血小板生成素，以及最近针对HER2，CD20，PD1，VEGF和EGFR靶点的先进抗体药物，为中国最大的未满足治疗需求提供了生物肿瘤治疗方法
- 凭借完整的综合与成熟的研发，制造和商业化能力，公司成为大型和小型国际公司寻求推动中国创新项目的有吸引力的合作伙伴，满足对安全，有效和可负担的全球化疾病治疗需求
- 公司的早期研发工作重点是：新型的下一代疗法，包括程序性细胞疗法，免疫检查点抑制剂，巨噬细胞检查点调节剂，双特异性抗体以及定位于公司综合抗体产品线的联合疗法。



# 集团综合性研发中心及平台

生物药和化药双平台的4大研发中心

国家级抗体药物工程研究中心

多项课题获十三五重大新药创制专项支持

- 70余种国家发明专利授权，30余种上市产品，32种在研产品，其中22种国家一类新药
- 公司首席科学家朱祯平博士领导下的330名经验丰富的科学家
- 涵盖肿瘤科、自身免疫性疾病、肾科、代谢、皮肤科以及其他相关治疗领域

## 三生制药集团研发中心



研究和发现

工艺开发  
和中试

注册

临床开发

知识产权

项目管理

国际商务营销

业务拓展  
与对外合作

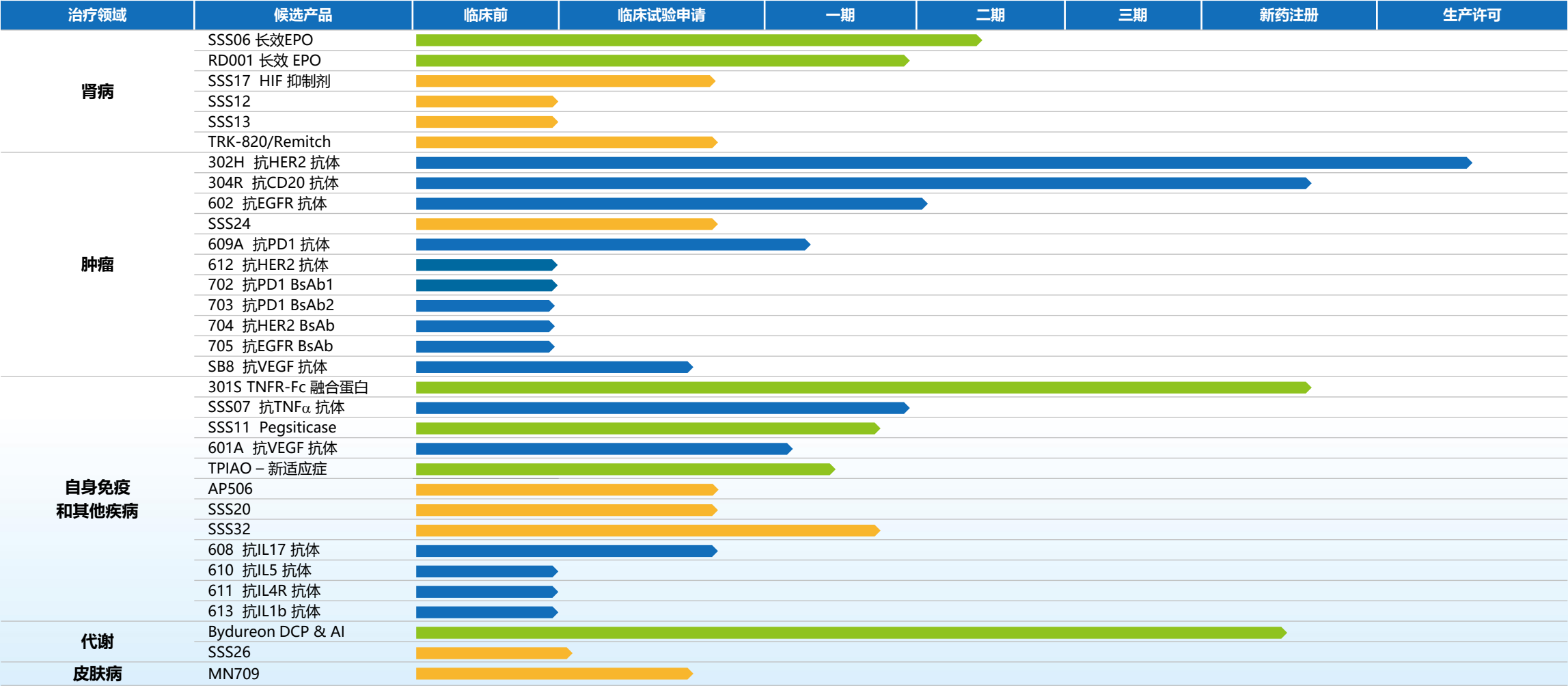


# 2018年产品线开发的主要进展

- 处于最佳地位的在研**生物肿瘤**药物产品（HER2, CD20, PD1, VEGF和EGFR 抗体）
- 向 CDE 重新提交抗 HER2 抗体——**伊尼妥单抗（302H）** 上市申请，并获得优先评审资格
- 已完成**益赛普预充式注射剂（301S）** 的三期临床试验，预计于2019年上半年获得生产批准
- 启动**抗CD20抗体（304R）** 与美罗华比较的一期药代动力学研究
- 完成**抗表皮生长因子（EGFR）受体抗体（602）** 用于多类癌症患者的一期试验，目前正计划开展进一步临床试验
- 完成**NuPIAO（SSS06）** 的多项一期临床试验，二期试验有望很快开始
- 完成**RD001**于健康志愿者的剂量递增的安全性和药代动力学一期临床研究，将开展用于贫血患者的临床试验。
- 开始**特比澳**用于治疗存在血小板减少风险的肝功能障碍手术患者招募
- **特比澳**获得用于治疗儿科免疫性血小板减少的新适应症临床批件
- 获得用于治疗几种眼科疾病的**抗VEGF抗体（601A）** 的临床批件，对视网膜静脉阻塞（RVO）导致的黄斑水肿、近视性脉络膜血管新生（mCNV）及糖尿病视网膜黄斑水肿病变（DME）的患者进行临床试验；正在启动年龄相关性黄斑变性（AMD）一期临床试验的患者招募
- 用于癌症病人的**抗PD1抗体（609A）** 获得美国食品药品监督管理局的一期临床试验的新药临床(IND)批件



# 综合性研发平台拥有完善和强大的研发实力和阵容强大的创新在研产品线

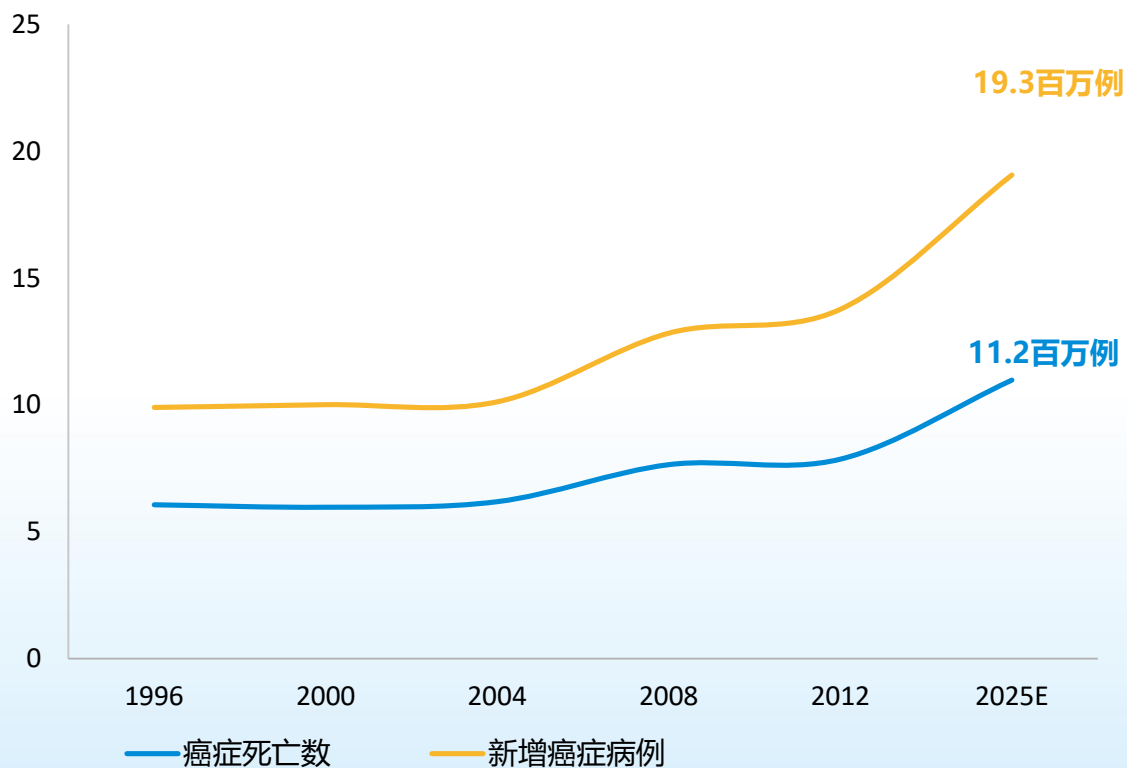


# 全球和中国癌症患者日益增长



## 增长的死亡率和诊断率

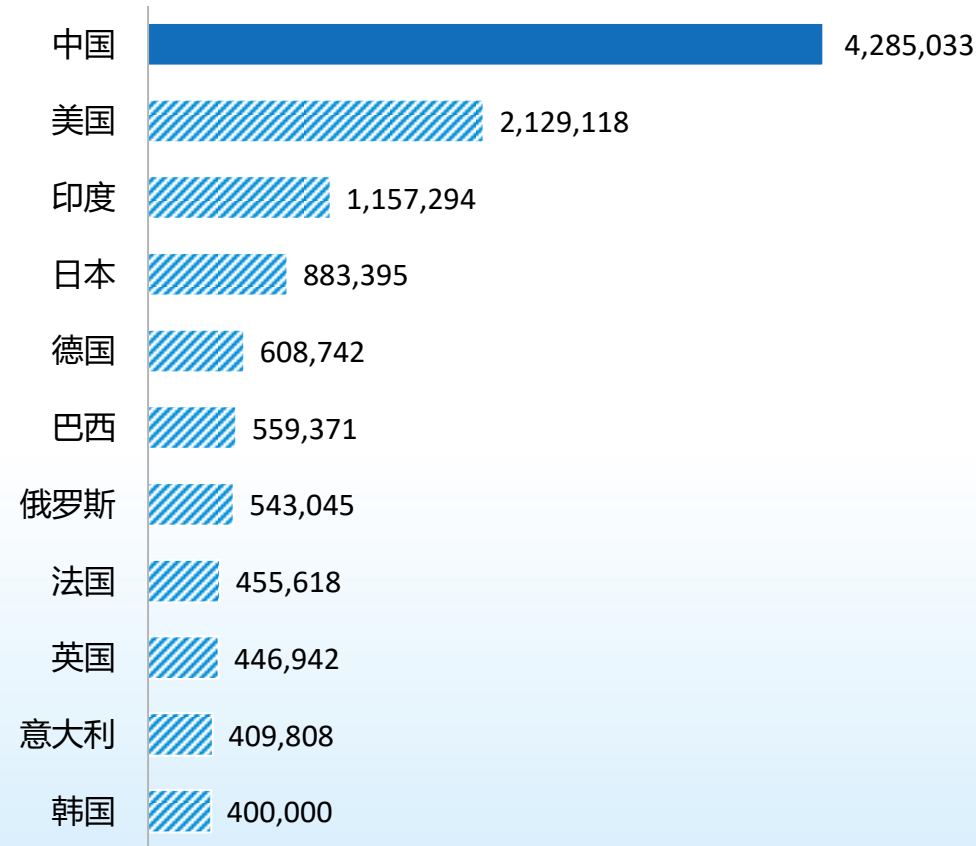
全球年度癌症数据预测



数据来源：世界卫生组织，GLOBOCAN



## 2018年新发病例预测



数据来源：世界卫生组织，GLOBOCAN



# 中国肿瘤市场

## 全球与中国以通用名计的前十位肿瘤科用药对比



全球（2018年预计值）

| 通用名                 | 专利药的商品名    | 市场规模<br>(十亿美元) |
|---------------------|------------|----------------|
| Lenalidomide        | Revlimid®  | 9.7            |
| Nivolumab           | Opdivo®    | 7.6            |
| Pembrolizumab       | Keytruda®  | 7.2            |
| Trastuzumab         | Herceptin® | 7.1            |
| Bevacizumab         | Avastin®   | 7.0            |
| Rituximab           | Mabthera®  | 6.9            |
| Ibrutinib           | Imbruvica® | 5.6            |
| Palbociclib         | Ibrance®   | 4.1            |
| Abiraterone Acetate | Zytiga®    | 3.5            |
| Enzalutamide        | Xtandi®    | 3.2            |

数据来源: GlobalData



中国（2018年前三季度样本医院）

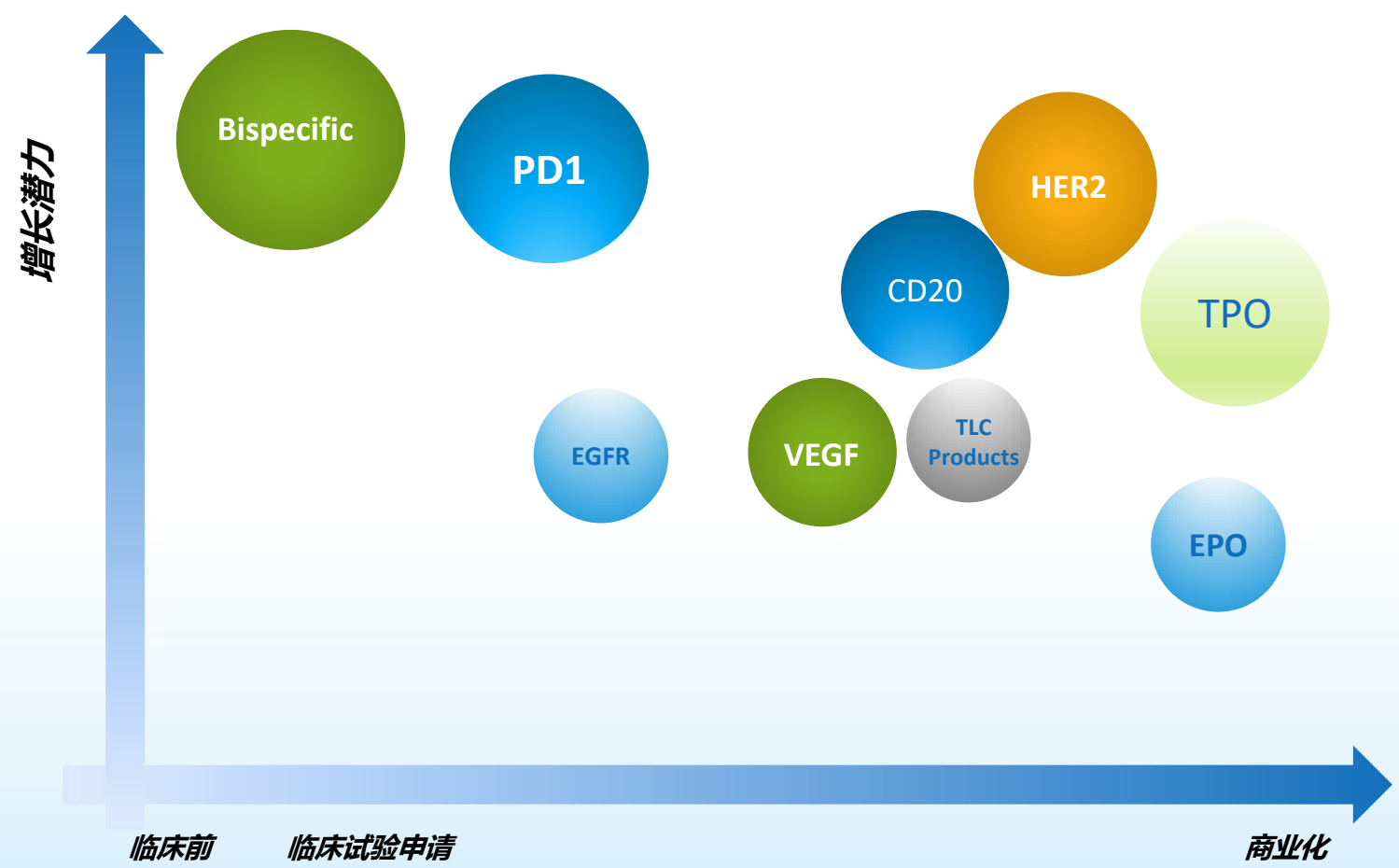
| 通用名   | 专利药的商品名        | 2018年1-3季度销售额<br>(十亿元人民币) |
|-------|----------------|---------------------------|
| 紫杉醇   | 泰素 Taxol®      | 1.6                       |
| 培美曲塞  | 力比泰 Alimta®    | 1.2                       |
| 多西他赛  | 泰索帝 Taxotere®  | 1.0                       |
| 替吉奥   | 爱斯万 Ai Si Wan® | 1.0                       |
| 利妥昔单抗 | 美罗华 Mabthera®  | 0.9                       |
| 曲妥珠单抗 | 赫赛汀 Herceptin® | 0.9                       |
| 奥沙利铂  | 乐沙定 Eloxatin®  | 0.8                       |
| 卡培他滨  | 希罗达 Xeloda®    | 0.8                       |
| 贝伐珠单抗 | 安维汀 Avastin®   | 0.7                       |
| 伊马替尼  | 格列卫 Gleevec®   | 0.6                       |

数据来源: PDB





# 公司在应对癌症领域挑战的定位



# Inetetamab (302H, 伊尼妥单抗)



- 2009-2013年期间，集团成功地在中国对HER2过度表达的转移性乳腺癌的患者进行了注射用人源化抗HER2抗体的开放式、多中心、前瞻性三期临床试验



- 2018年9月，公司完成了对三期临床试验中心和数据的彻底复查和审核，并向国家药品监督管理局（NMPA）重新提交了伊尼妥单抗(302H)用于治疗HER2过度表达转移性乳腺癌患者的新药上市申请 (NDA)。
- 国家药品监督管理局对此项申请授予优先审评资格



- 2019年，国家药典委员会授予302H创新通用名——伊尼妥单抗（Inetetamab）



- 如获批，将是自2002年赫赛汀在中国上市以来首个抗人类表皮生长因子受体2（HER2）抗体



# 致力于成为下一代肿瘤免疫项目的领军者

## 巨噬细胞靶向免疫疗法



- 业界首创的巨噬细胞检查点调制剂（MCM），可惠及癌症以及免疫性、炎症性疾病患者。
- PD-1抑制剂尽管已取得巨大的临床成功，但仅在10%至15%的癌症患者中见效。
- 巨噬细胞对于人体肿瘤展现出最高的渗透率（约75%）
- MCM引起肿瘤高度炎症性，并刺激多种免疫细胞，包括T细胞
- Verseau的疗法有望显著扩大可从免疫疗法中受益的患者人数，包括那些对PD-1抑制剂疗法没有反应的患者

## CAR-T细胞疗法



- 该合作关系可通过Refuge的受体-dCas，运用基因工程技术——CRISPR干扰作用（CRISPRi）和CRISPR激活作用（CRISPRa），来开发治疗用细胞，这些细胞经过编程，可在患者体内做出对抗癌症的决策
- Refuge的受体-dCas平台在单个细胞中结合多种治疗手段，例如检查点靶点和细胞因子基因的抑制或激活，从而产生更强的疗效，并减少副作用

## 双特异性抗体

- 公司有多项内部的临床前双特异性抗体项目。双特异性抗体是新型抗体，可桥接T细胞与肿瘤细胞
- 702：抗PD1 x 抗肿瘤靶点1双特异性抗体
- 703：抗PD1 x 抗肿瘤靶点2双特异性抗体
- 704：抗HER2 x 抗肿瘤靶点双特异性抗体
- 705：抗EGFR x 抗肿瘤靶点双特异性抗体
- 其他

## 其他新型肿瘤免疫计划

- 继续寻找机会，推进新型肿瘤免疫项目
- 利用现有资产，包括抗PD1、伊尼妥单抗、抗VEGF、抗EGFR等



# 综合性的战略合作关系



- 与阿斯利康就短效和长效GLP-1产品在中国的商业推广签订独家许可协议



- 共同设计并开展侧重于编程控制细胞治疗方法的研究计划
- 在大中华地区开发和商业推广的独家许可授权



- 与礼来签署在中国对Humulin Cartridges, Humulin Kwikpens和可重复使用注射笔等胰岛素产品进行分销和推广的独家许可授权协议



- 合作关系侧重于免疫肿瘤领域的新型单克隆抗体的开发和商业推广，这种抗体可用于治疗广泛类型的癌症
- 首创的巨噬细胞检查点调节剂技术，使癌症和其他相关疾病患者受益



- 就多项生物类似药的临床开发和商业推广开展合作
- 三星Bioepis将负责产品生产和供应，并与三生制药在多个领域开展合作，包括临床开发、监管注册以及在中国的商业推广



- 在中国开发和商业推广TRK-820/Remitch的独家权利
- 将于2019年提交临床试验申请



- 建立独家合作关系，对两项利用TLC专有NanoX™ 技术的脂质体产品在中国大陆进行商业推广
- 将合作取得注册批准



- 合作开发及产品引进
- 新型小分子肿瘤药的合作



# 完善的生产平台及战略性合同生产服务 (CMO) 能力

## 完善且自主遵循全球标准的质量体系

- 10个剂型产线全部通过新版GMP认证
- 质量人员占基地生产人员总数的20%以上
- 总经理拥有超过十年的药品研发、生产和质量控制经验



- 通过乌克兰、巴西、墨西哥等11国生产认证
- 质量人员占基地生产人员总数的20%以上
- 质量总监拥有超过二十年的药品生产与质量控制经验，曾在跨国企业担任领导职位，参与了国家医药指南和规范的编纂工作
- 沈阳生产基地生产的Pegsiticase可用于美国的临床试验

- 服务Mylan和赛诺菲等世界知名企业
- 质量人员占基地生产人员总数的近40%
- 意大利生产线通过欧盟GMP认证



- 原有和新建产线于2013年和2016年全部通过GMP认证
- 质量人员占基地生产人员总数的20%以上
- 质量总监拥有超过十年的药品研发、生产和质量控制经验



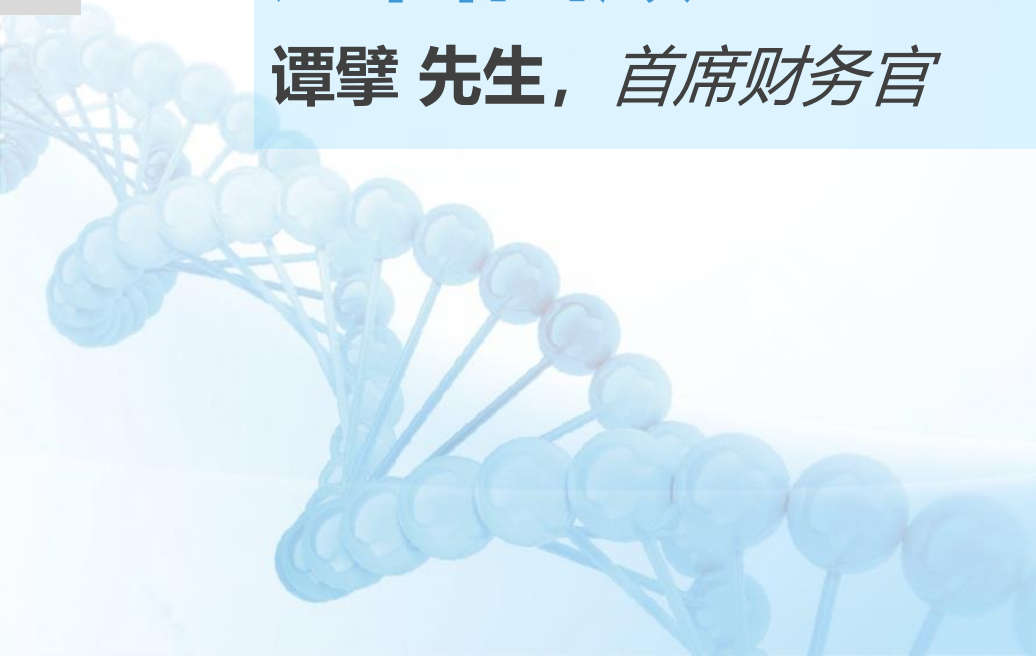
- 通过哥伦比亚、巴西、墨西哥、乌克兰等国家的生产认证
- 通过欧盟QP审计
- 质量人员占基地生产人员总数的20%以上
- 质量总监拥有超过三十年的药品研发、生产和质量控制经验。现任上海药学会生化药物专业委员会副主任委员、上海市质量协会理事



Three squares of different sizes and colors (blue, grey, and light blue) are arranged in a descending staircase pattern on the left side of the slide.

# 运营回顾

谭肇 先生，首席财务官

Two squares, one grey and one blue, are positioned on the right side of the slide, with the blue square partially overlapping the grey one.

# 核心产品收入强劲增长

2018年有8种产品收入<sup>1</sup>超过人民币1亿元

★ 收入>人民币10亿元



注:  
1 基于市场销售的产品收入



# 具有重大增长潜力的市场领先产品

## 有独特价值定位和巨大增长潜力的有吸引力的产品

### 特比澳

重组人血小板生成素  
rhTPO

- 自主研发的全球唯一商业化的重组人血小板生成素（rhTPO）产品
- 2018年市场份额达**65.3%**<sup>1</sup>
- 纳入2017年国家医保目录乙类药物**
- 获得用于治疗存在血小板减少风险的肝功能障碍手术患者和儿科免疫性血小板减少症（ITP）适应症的临床批件

### 益赛普

重组人II型肿瘤坏死因子受体-抗体融合蛋白  
rhTNFR-Fc

- 于2005年推出，是首个上市产品
- 用于治疗类风湿关节炎、强直性脊柱炎和银屑病
- 2018年，在中国占有**64.0%**<sup>2</sup>的支配性市场份额
- 纳入2017年国家医保目录乙类药物**

### 益比奥

重组人促红素  
rhEPO

- 按销售额及销量计算，2002年以来在中国重组人促红素（rhEPO）市场**始终名列第一**
- 2018年市场份额达**41.0%**<sup>2</sup>（连同赛博尔）
- 唯一一个获得中国国家药监局批准用于所有三种适应症的重组人促红素产品

### 赛博尔

重组人促红素  
rhEPO

- 集团第二个重组人促红素品牌
- 提高了公司对二级和一级医院的渗透率

### 百泌达/百达扬

艾塞那肽/长效艾塞那肽

- 2016年10月从阿斯利康通过授权取得的GLP-1产品
- 中国**首个**上市的长效GLP-1产品

### 优泌林

重组胰岛素

- 2017年5月从礼来通过授权取得的胰岛素产品
- 更好地利用现有糖尿病销售推广团队，提高效率
- 向广阔市场进一步渗透，与现有产品产生协同效应

### 爱益舒

蔗糖铁

- 适用于口服铁剂治疗失败或效果不好而需要静脉铁剂治疗的病人

### 赛博利

注射用低分子肝素钙

- 用于预防血栓和治疗静脉血栓栓塞（深静脉血栓形成和肺栓塞）以及治疗心肌梗塞

### 蔓迪

米诺地尔

- 唯一一种受到《中国雄激素性秃发诊疗指南》推荐的外用药物
- 2018年市场份额达**71.7%**<sup>2</sup>



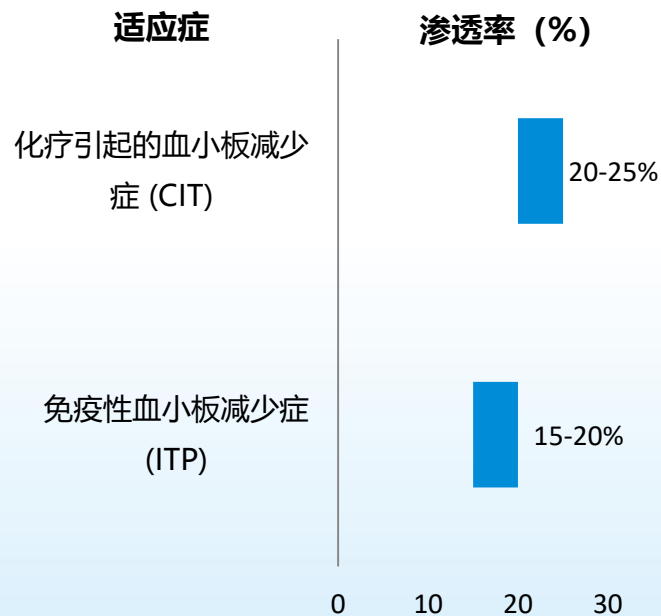


# 具有重大增长潜力的市场领先产品（续）

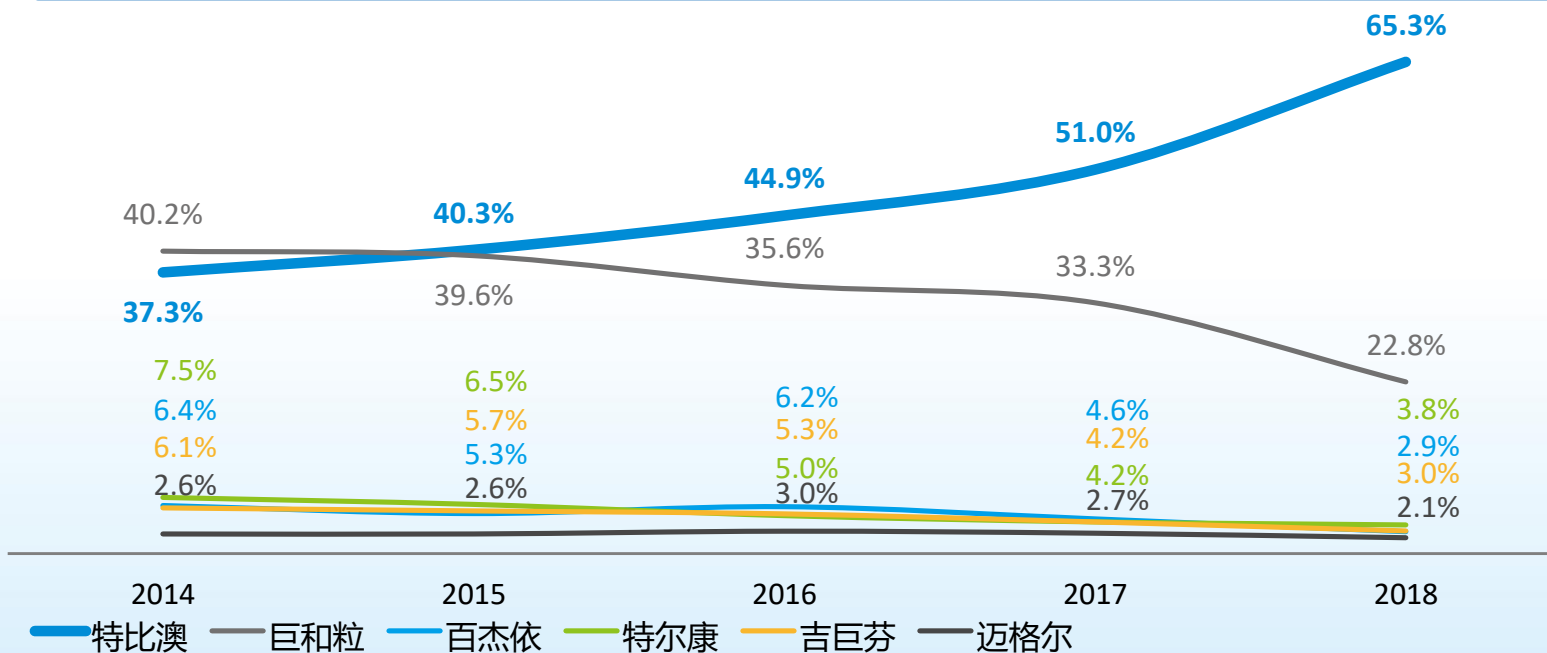
## 特比澳

- 首个上市产品
- 2018年市场份额达到 65.3%
- 与血小板减少症（CIT）和免疫性血小板减少症（ITP）的其他治疗方式相比，药效更佳、血小板恢复更快且副作用更少
- 被《免疫性血小板减少症诊断与治疗中国专家共识》列为二线首选用药
- 纳入2017年国家医保目录乙类药物
- 获得用于治疗存在血小板减少风险的肝功能障碍手术患者以及儿科ITP适应症的临床批件

### 低市场渗透率



### 市场占绝对领导地位



数据来源: IQVIA

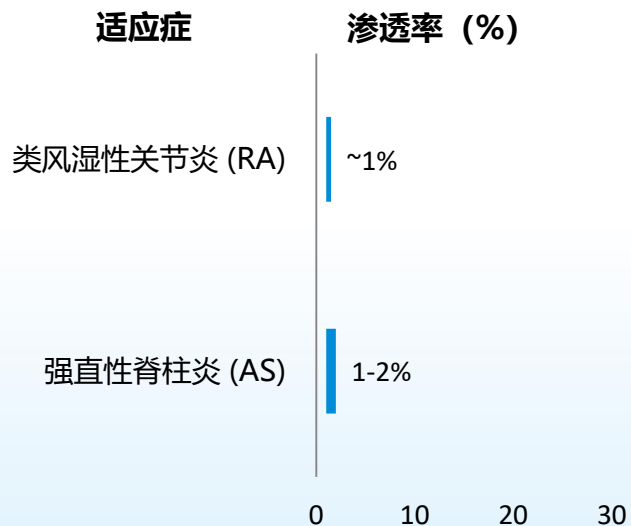


# 具有重大增长潜力的市场领先产品（续）

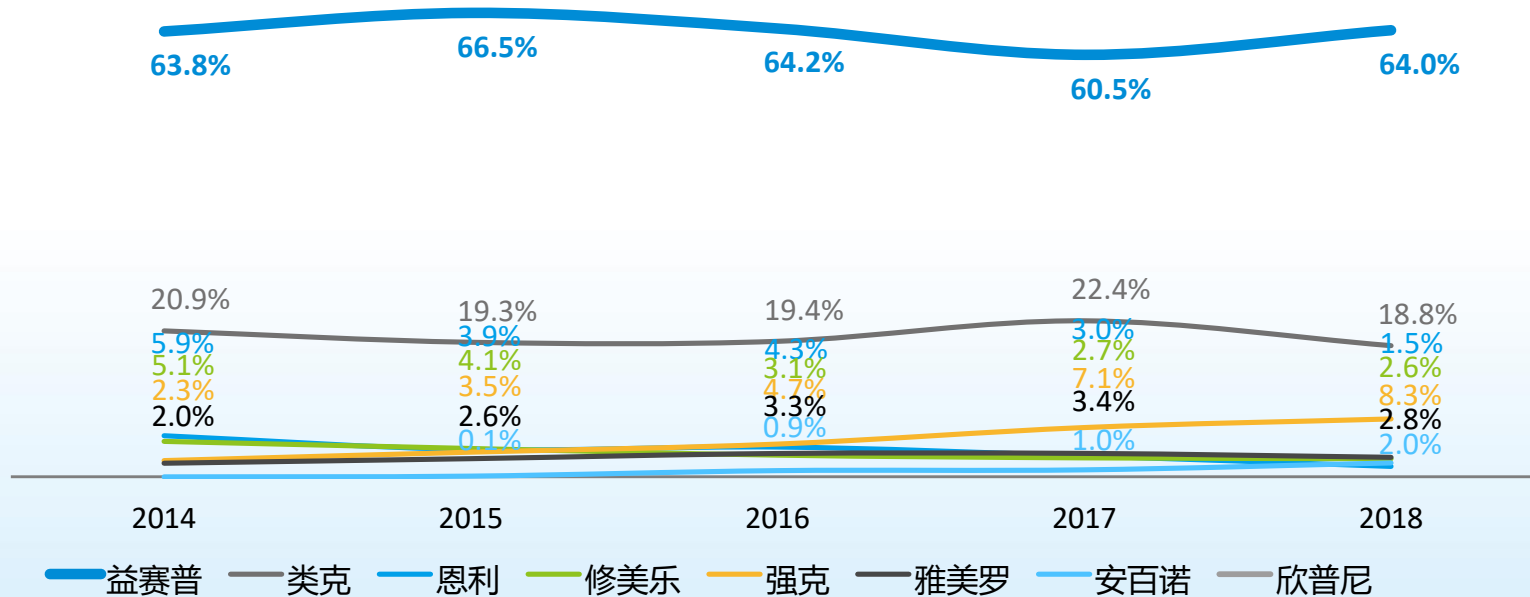
## 益赛普

- 中国市场首个上市的抗肿瘤坏死因子（Anti-TNF）药物
- 用于治疗类风湿关节炎、强直性脊柱炎和银屑病
- 2018年在中国占有64.0%的支配性市场份额，并展现出强劲的酒店渠道销售势头。
- 纳入2017年国家医保目录乙类药物
- 集团已完成益赛普预充式注射剂的三期临床试验，并预计于2019年申报生产批件

### 低市场渗透率



### 抗肿瘤坏死因子领域的绝对领先地位



数据来源: IQVIA

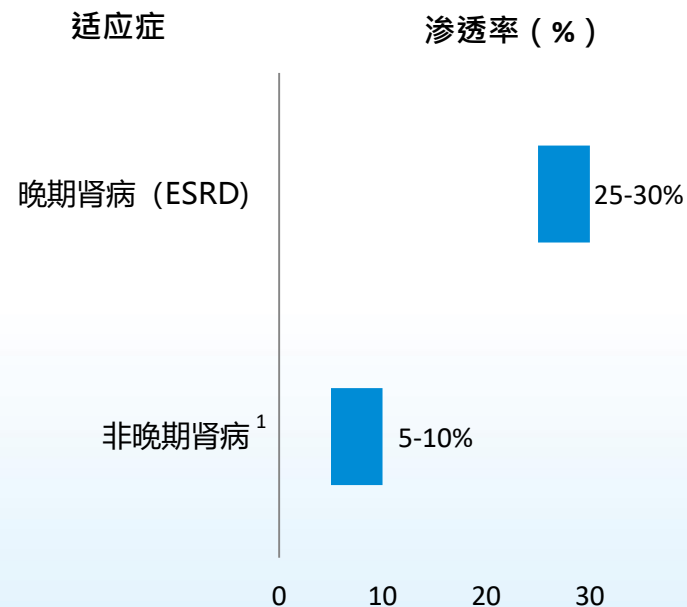


# 具有重大增长潜力的市场领先产品（续）

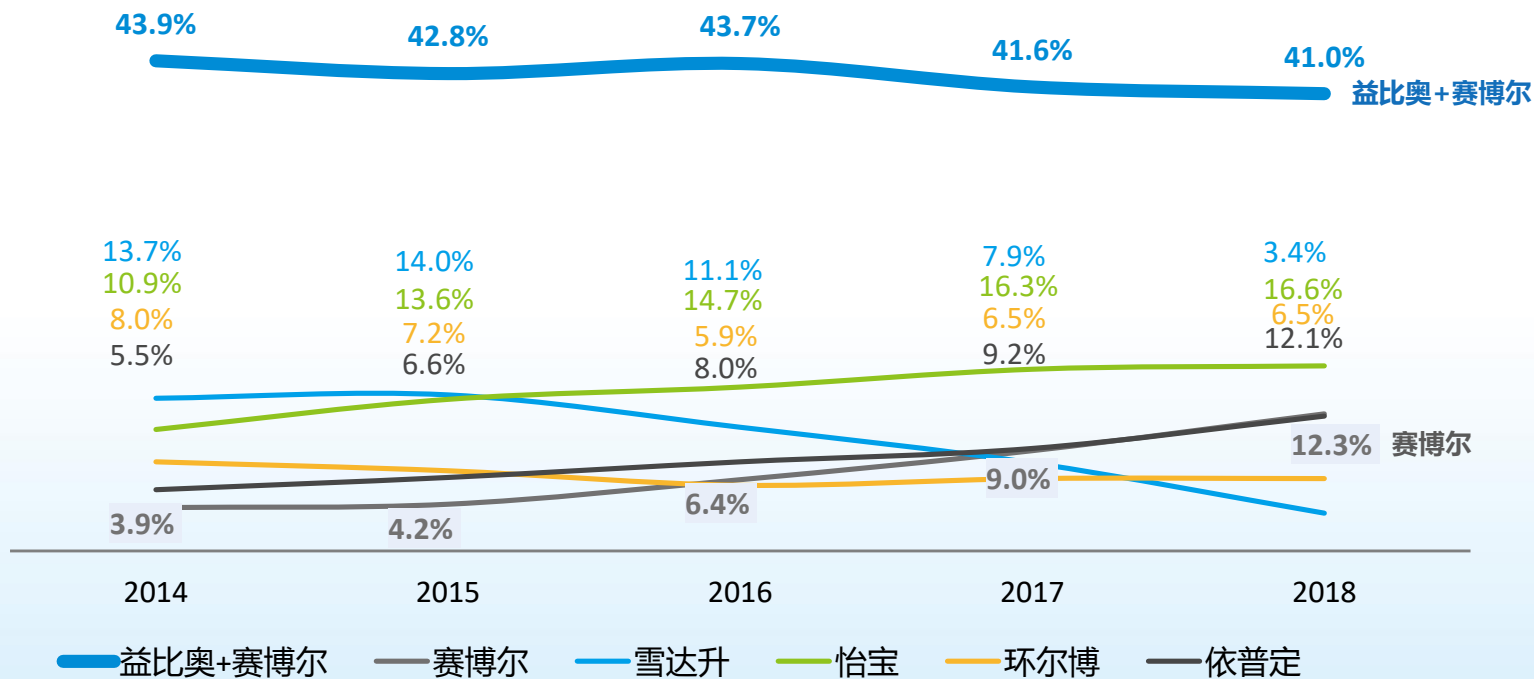
## 益比奥和赛博尔

- 益比奥是中国重组人促红素（rhEPO）市场上长达十多年的市场领导者，自2002年以来按销售额及销量计算，均持续高居第一
  - 2018年市场份额达41.0%（连同赛博尔）
- 赛博尔是公司第二个重组人促红素品牌，扩大了我们在二级和一级医院的市场覆盖率
  - 2018年市场份额达12.3%，远高于2013年的3.3%

### 低市场渗透率



### 稳定的市场领先地位



注:

<sup>1</sup> 包括化疗引起的贫血症（CIA）和围手术期红细胞动员

数据来源：IQVIA



Three squares of different sizes and colors (blue, grey, and brown) are arranged in a descending staircase pattern on the left side of the slide.

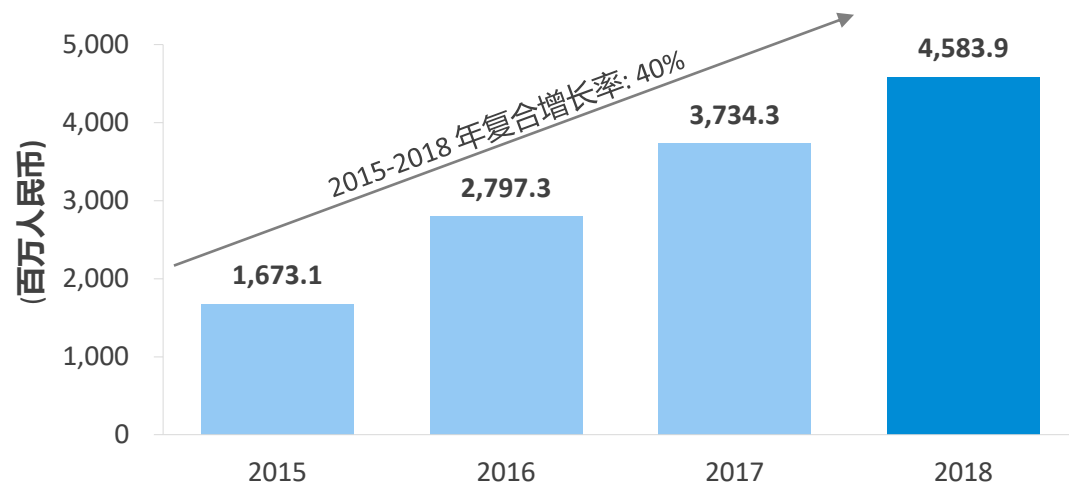
# 财务回顾

谭肇 先生，首席财务官

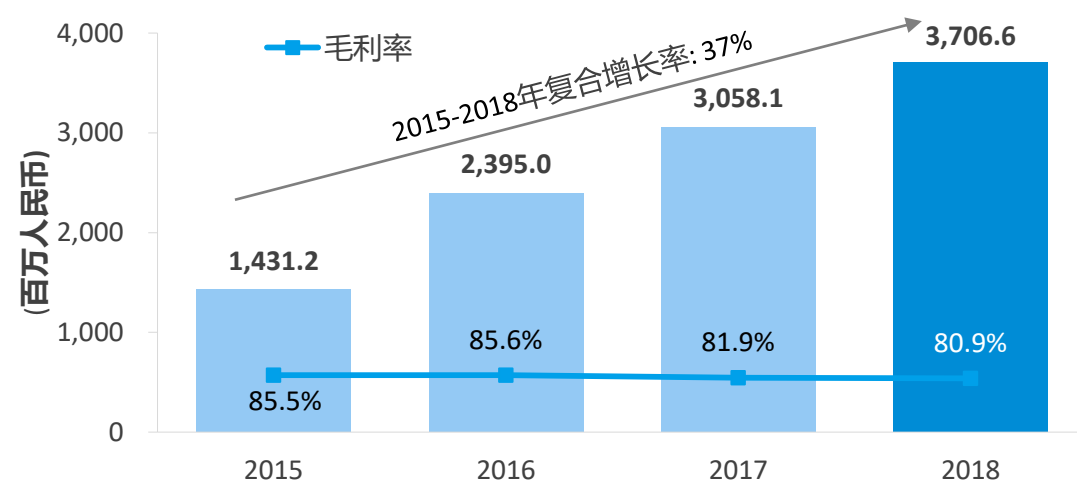
Two squares, one grey and one blue, are positioned on the right side of the slide, with the blue square partially overlapping the grey one.

# IPO以来持续的强劲增长

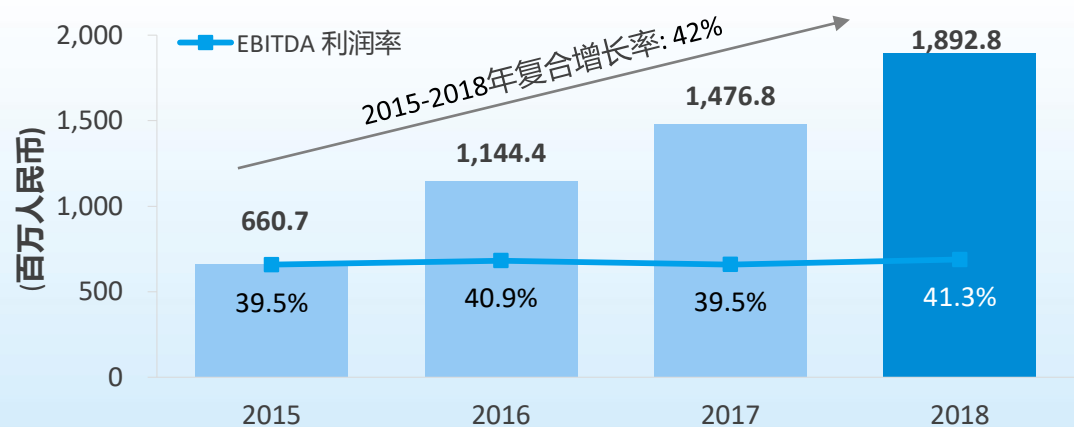
## 收入



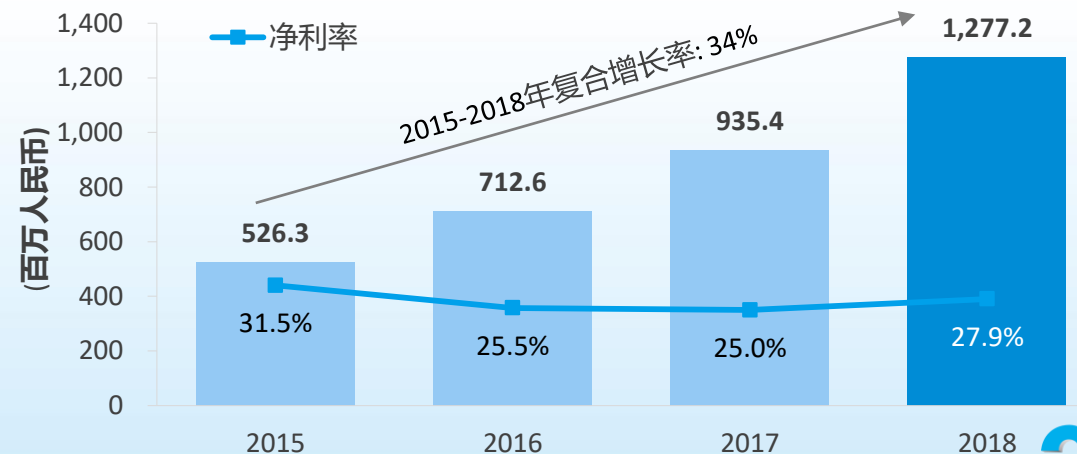
## 毛利



## EBITDA

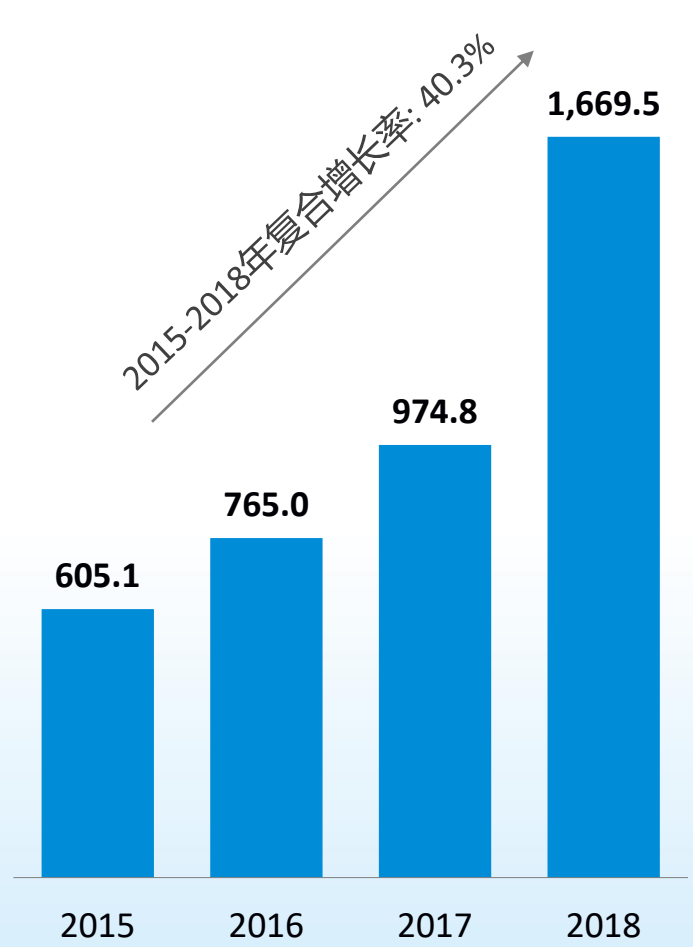


## 母公司拥有人应占净利润

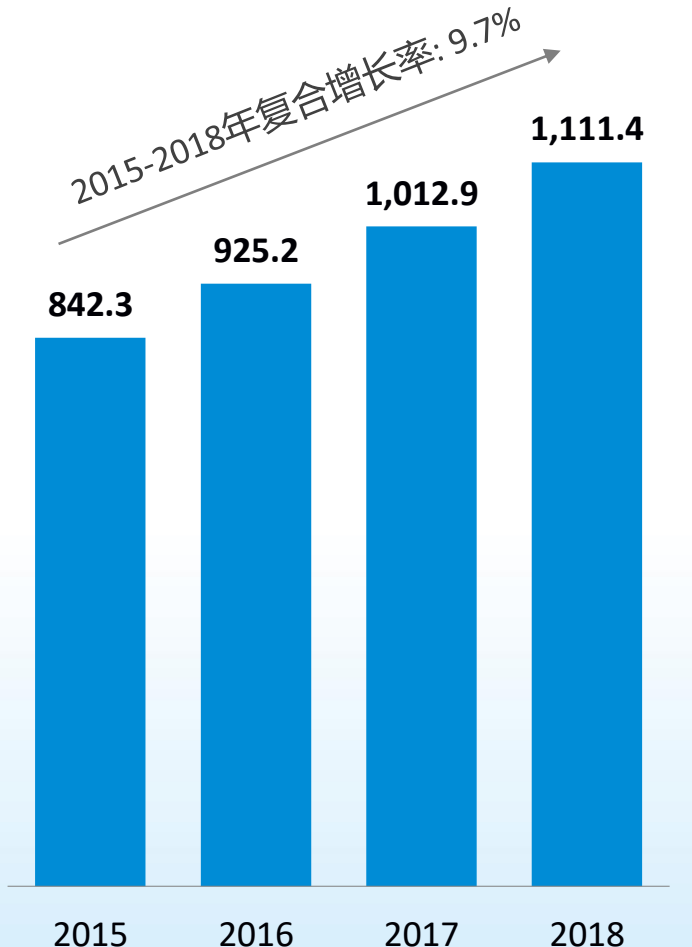


# 具有强劲增长势头的市场领先产品

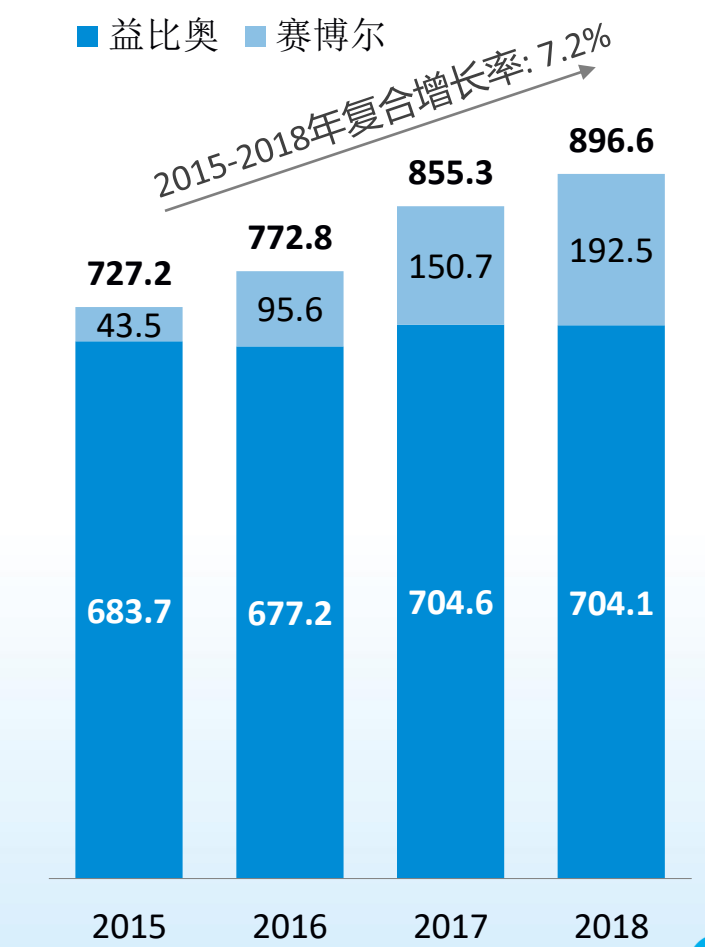
特比澳



益赛普<sup>1</sup>



益比奥+赛博尔



注:  
1 益赛普于2016年4月1日起并表



# 投资亮点



1

极具吸引力的中国生物制药行业中的领导者

2

具有重大增长潜力的市场领先产品

3

稳定增长的、专注和创新兼具的在研产品线

4

基于庞大的销售网络的领先的商业平台

5

具有战略性CMO实力的综合性生产平台

6

增长和盈利能力的卓越往绩

7

经验丰富及远见卓识的管理团队领导公司成长





# 问答





Thanks!

珍爱生命 关注生存 创造生活  
Cherish life Care for life Create life

Three squares of varying sizes and colors (blue, grey, and brown) are arranged in a descending staircase pattern on the left side of the slide.

# 附录



# 经验丰富及远见卓识的管理团队领导公司成长

创始人, 首席执行官 & 董事长



**姜竞博士**

联合创始人、董事长、执行董事兼首席执行官

- 1995年加入沈阳三生，担任研发部主管
- 主持了益比奥和特比澳的生产工艺开发和生产
- 1994年获得福特汉姆大学博士学位，1995年完成美国国立卫生研究院博士后研究
- 1985年获得第二军医大学医学博士学位，2008年获得中欧国际工商学院EMBA学位

## 管理团队



**肖卫红先生**  
首席运营官

- 拥有广泛的中国制药行业经历，包括于2012年至2015年任职海正辉瑞制药有限公司（海正和辉瑞的合资公司）的首席执行官，负责公司的整体战略和运营



**朱祯平博士**  
研发总裁兼首席科学家

- 曾任Kadmon Corporation执行副总裁，全球生物制药研发主管，Kadmon China总裁
- 曾任诺华副总裁兼蛋白质科学与设计全球主管；曾任ImClone Systems抗体技术与免疫学副总裁
- 曾领导FDA批准上市的新型抗肿瘤抗体的成功的发现和早期研发



**谭肇先生**  
首席财务官

- 丰富的金融和制药行业经验，曾在私募股权、股票研究及企业等多个领域工作



**苏冬梅女士**  
董事兼高级副总裁

- 曾任研发部主管
- 4项公司专利的共同发明人



**James Zhang博士**  
生产管理及CMO业务拓展副总裁

- 曾任远大医药副总裁，远大武汉药物研究所所长，以及华东医药公司首席科学家
- 还曾担任华东医药和中国远大医药健康控股执行董事

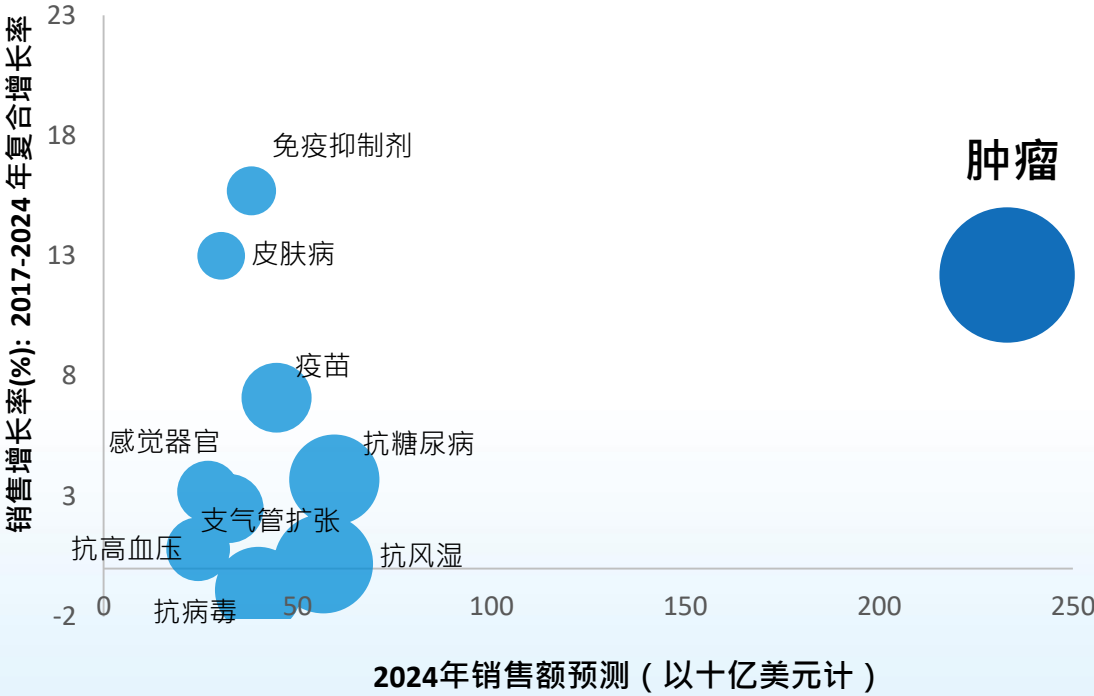


# 定位于满足癌症病人的治疗需求



## 全球医疗系统的主要挑战

圆圈大小表示2017年全球的销售额大小（以十亿美元计）

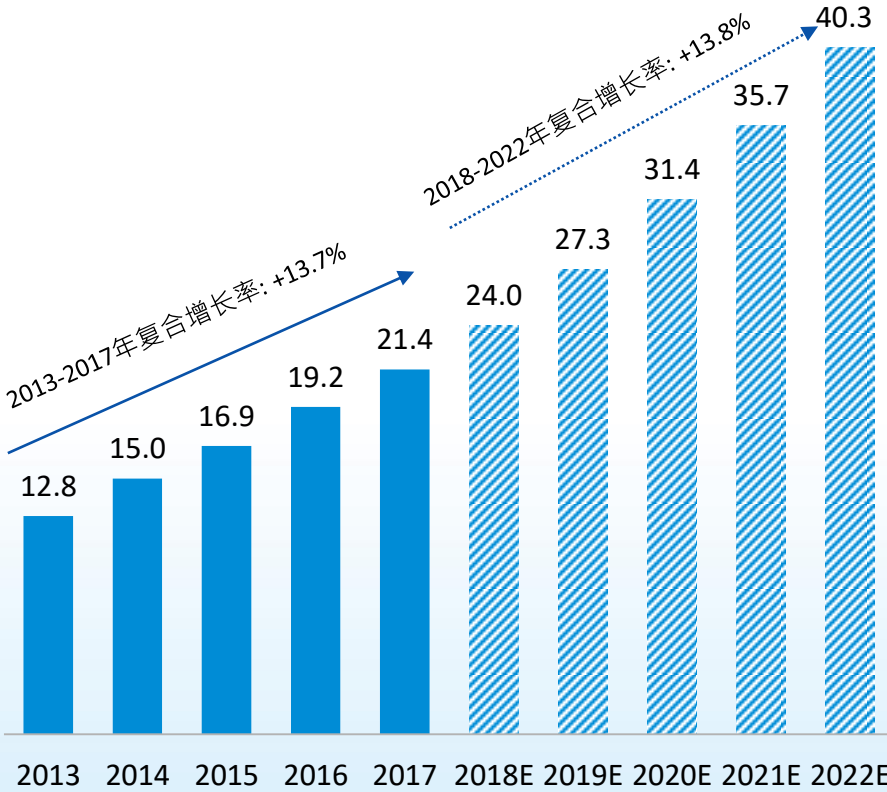


数据来源: EvaluatePharma



## 中国肿瘤市场规模预测 (2013年-2022年)

十亿美元



数据来源: 弗若斯特沙利文

