



2024半年度业绩公告路演

2024年8月23日



免责声明



This document has been prepared by 3SBio Inc. (the "Company") solely for selected recipients for information purposes only.

You must read the terms, conditions, limitations, notifications, restrictions, acknowledgments and representations in the following (collectively, the "Terms") before reading or making any other use of this document. In accepting the delivery of, reading or making any other use of this document, you acknowledge and agree to be bound by the Terms, and you agree to maintain absolute confidentiality regarding the information disclosed in this document in a manner consistent with the Terms. If you do not accept any of the Terms, in whole or in part, please immediately return this document to the Company.

These materials, and any further information made available to you, are highly confidential and are being given solely for your information. These materials, and any further information made available to you, form part of the proprietary information of the Company and may not be copied, reproduced, redistributed or passed on, directly or indirectly, to any other person (whether within or outside your organization/firm) or published or otherwise disclosed, in whole or in part, in any manner and for any purpose without the prior written consent from the Company. Any forwarding, distribution or reproduction of this document, in whole or in part, is unauthorized.

The information used in preparing this document has not been independently verified and has not been reviewed by any regulatory authority in any jurisdiction. This document does not purport to provide a complete description of the matters to which it relates. No representation, warranty or undertaking, express or implied, is or will be made or given by, and no responsibility or liability is or will be accepted by, any person (for the avoidance of doubt, including but not limited to, the Company and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing), with respect to the accuracy, reliability, correctness, fairness or completeness of this document or its contents or any oral or written communication in connection with this document. In addition, any analyses included herein are not and do not purport to be complete or comprehensive and are not and do not purport to be appraisals of the assets, stock or business of the Company or any of its holding companies, subsidiaries or other affiliates. Even when these materials contain a form of appraisal, it should be considered as preliminary, suitable only for the purpose described herein, subject to assumptions and not be disclosed or otherwise used without the prior written consent of the Company. The information in this document does not take into account the effects of a possible transaction or certain transactions which may have significant valuation and other effects. Nothing contained in this document is, or shall be, relied upon as a promise or representation as to the future or as a representation or warranty otherwise.

Nothing in this document constitutes or forms part of, or should be construed as constituting or forming part of, any regulatory, valuation, legal, tax, accounting, investment, or other advice. Nothing in this document constitutes or forms part of, or should be construed as constituting or forming part of, any recommendation, solicitation, offer or commitment to purchase, sell, subscribe for or underwrite any securities by any party, or to extend any credit or provide any insurance to you or to enter into any transaction, nor shall there be any sale of securities or other transaction in any jurisdiction in which such sale or transaction would be unlawful prior to registration or qualification under the securities laws of any such jurisdiction. Unless otherwise agreed in writing, any third party from whom you receive this document is not acting as your financial adviser or fiduciary. Before you enter into any transaction, you should ensure that you fully understand the potential risks and rewards of that transaction and you should consult with such advisers as you deem necessary to assist you in making these determinations, including, but not limited to, your accountants, investment advisors and legal and/or tax experts. None of the Company and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing shall have any liability (in negligence or otherwise) in respect of the use of, or reliance upon, the information contained herein by you or any person to whom the information herein is disclosed.

The contents of this document are subject to corrections or changes at any time without further notice. The information contained in these materials also contains certain forward-looking statements regarding the Company's intent, plans, beliefs, strategies, and growth prospects as well as the projected growth of China's economy and the pharmaceutical industry, which are based on various assumptions and subject to risks and uncertainties. In light of these assumptions, risks, and uncertainties, the future facts, events and circumstances described in these materials may not occur and actual results could differ materially and adversely from those anticipated or implied in the forward-looking statements. The forward-looking statements are not guarantees of future performance. Each of the Company and its and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing assumes no obligation to (1) provide access to any additional information, (2) correct any mistakes or inaccuracies in this document, or (3) update or otherwise revise this document, for any reason whatsoever, including without limitation to reflect new information, events or circumstances that arise, occur or become known after the date of this document.

By receiving or reading this document, you acknowledge and represent to the Company and its affiliates, controlling persons, shareholders, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers that (1) you are a "professional investor" as defined in the Securities and Futures Ordinance (Chapter 571 of the Laws of Hong Kong) and the rules made thereunder, have the knowledge and experience in financial and business matters, and are capable of evaluating the merits and risks of and conducting your own assessment of the Company and its shares, (2) you are a person into whose possession this document may lawfully be delivered in accordance with the laws of the jurisdiction in which you are located, and (3) you have conducted and will conduct your own investigation with respect to the Company and its shares and have obtained or will obtain your own independent advice relating to the investment in the shares of the Company, and, if located in the United States, are either a "qualified institutional buyer" or an institutional "accredited investor" as defined in the U.S. Securities Act of 1933, as amended, and the regulations enacted thereunder (the "U.S. Securities Act").

No information set out in this document will form the basis of or be relied upon in connection with any contract, commitment or investment decision. Any prospective investor will be required to acknowledge in any purchase contract that it has not relied on, or been induced to enter into such agreement by, any representation or warranty, save as expressly set out in such agreement. This document does not constitute, in whole or in part, an offer or invitation for the sale, purchase or subscription of any security. Any such offer or invitation will be made solely through a prospectus or offering circular in compliance with all applicable laws and any decision to purchase or subscribe for any security should be made solely on the basis of the information contained in such prospectus or offering circular issued in connection with such offer or invitation.

This document contains no information or material which may result in it being deemed (1) to be a prospectus within the meaning of the U.S. Securities Act; (2) to be a prospectus within the meaning of section 2(1) of the Companies (Winding Up and Miscellaneous Provisions) Ordinance (Chapter 32 of the Laws of Hong Kong), or an advertisement in relation to a prospectus or proposed prospectus or extract from or abridged version of a prospectus within the meaning of section 38B of the Companies (Winding Up and Miscellaneous Provisions) Ordinance or an advertisement, invitation or document containing an advertisement or invitation falling within the meaning of section 103 of the Securities and Futures Ordinance (Chapter 571 of the Laws of Hong Kong) or (3) to have effected an offer to the public in the United States, Hong Kong or anywhere else without compliance with all applicable laws and regulations or being able to invoke any exemption available under all applicable laws and regulations and is subject to material change without notice. The distribution of this document may be restricted by law, and persons into whose possession this document comes should inform themselves of, and observe, any such restrictions. Any failure to comply with these restrictions may constitute a violation of the applicable securities laws. The Company does not intend to conduct any public offering of securities in the United States, Hong Kong or anywhere else.

目录



业绩
亮点

1

业务
概况

2

新药
研发

3

财务
回顾

4

问答
环节

5



01 业绩亮点

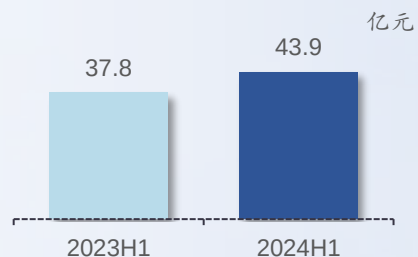


2024年中期业绩摘要



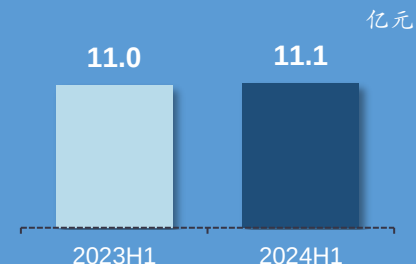
收入

YOY **16.0%**



经调整的经营性 归母净利润¹

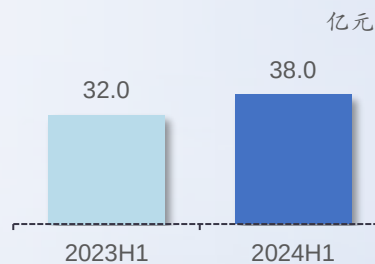
YOY **1.5%**



毛利

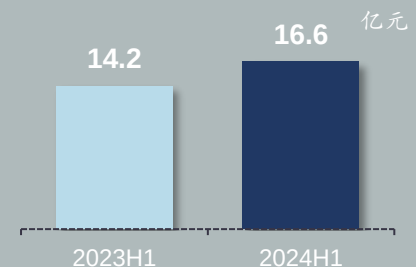
YOY **18.6%**

毛利率 **86.5%**



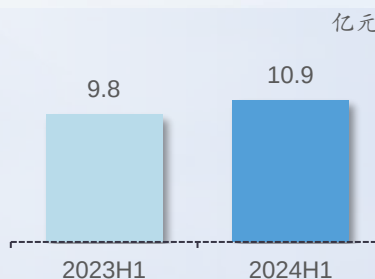
EBITDA²

YOY **17.0%**



归母净利润

YOY **11.1%**



财务资源

79.4亿元

1. 调整项包括：CB赎回费用及利息支出，购股权及股份奖励，员工持股计划及按公允价值计量的金融资产损益，非经营性汇兑损益

2. 经调整的EBITDA，为期内EBITDA但剔除以上调整项目

2024年中期业绩亮点



研发 推进

- SSS06: CKD贫血适应症NDA获受理
- 特比澳: CLDT适应症III期临床达到终点
- Winlevi®: 12岁以上寻常型痤疮III期桥接患者入组
- 608 (IL-17A抗体): 成人中重度银屑病 III期临床完成52周研究工作, 达到主要终点
- 611 (IL-4R抗体): 针对慢性鼻窦炎伴鼻窦炎的II期临床已达终点
- 613 (IL-1 β 抗体): 针对痛风关节炎间歇期的II期临床患者入组已完成
- 707 (VEGF/PD-1双抗): NSCLC适应症II期临床开始入组; 结直肠癌等适应症II期临床IND获批
- 626 (BDCA2单抗): 已递交中美IND申请, 中国IND申请已获受理



营销 增长



股东回报

- 发放股息和回购合计8.6亿港元, 合计占23年度经营溢利超过40%;
- 其中股息分派6.0亿港元, 股息率4.1%¹;
- 回购2.7亿港元, 港股市场医药行业排名前列²



BD拓展

- 司美格鲁肽: 引进司美格鲁肽注射液减重适应症在中国及墨西哥、海湾国家等国的开发及商业化权益



财务管理

- 获得IFC 2亿美元等值长期低息贷款授信
- 杠杆比率下降至25.0%; 半年度综合财务成本2313万元

特比澳

EPO

益赛普

赛普汀

蔓迪

销售额**24.8**亿元

销售额**5.2**亿元

销售额**3.3**亿元

销售额**1.6**亿元

销售额**5.5**亿元

YOY **22.6%**

YOY **11.3%**

YOY **9.5%**

YOY **48.9%**

YOY **10.0%**

1.股息率: 以派息当日收盘价计;

2, 数据来源: Wind



02 业绩概况





生物制药

特比澳—全球唯一商业化重组人血小板生成素



特比澳2024年上半年销售收入

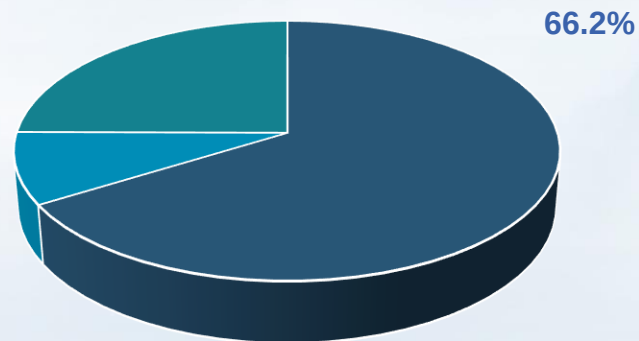
百万元



1

市占率首位

以销售额计市占率**66%**¹，继续居于升血小板药物市场首位



■ 特比澳

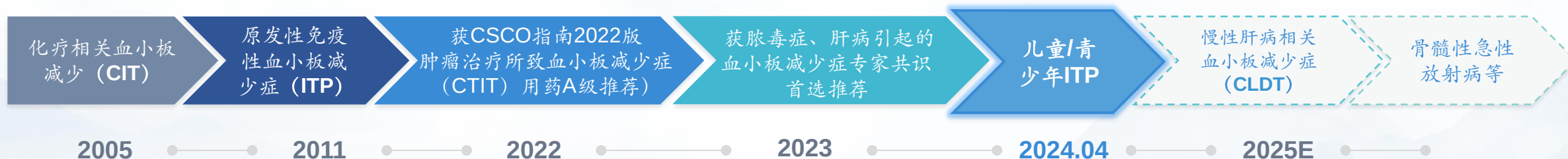
■ 药品A (白介素类)

■ 药品B (泊帕类)



1. 数据来源：IQVIA，市场总量包含重组人血小板生成素，白介素-11, 泊帕类及罗普司亭

特比澳—持续扩大人群覆盖



100万 | 化疗TCP
目前主要肿瘤适应症的覆盖领域，持续下沉

30万 | 放疗TCP
PLT低于 75×10^9 则治疗中断率接近50%

20万 | 手术TCP
创口较大手术的PLT阈值不得低于 100×10^9

特比澳—临床认可不断提升



肝病

APASL

亚太肝脏研究学会年会

《原发性肝癌诊疗指南（2024年版）》

CLDT

拟择期行侵入性手术的慢性肝病相关血小板减少症

2024年03月

- rhTPO多项研究亮相APASL，在急性肝衰、慢加急性肝衰竭（ACLF）、肝癌消融术严重血小板减少症(STCP)等领域进行学术分享



2024年05月

- 《原发性肝癌诊疗指南（2024年版）》发布，对于慢性肝病血小板减少症（CLDT）的处理推荐应用rhTPO

2024年07月

- 特比澳治疗拟择期行侵入性手术的慢性肝病相关血小板减少症患者的III期临床研究达到预设主要终点

肾科

肾移植受者血小板减少

2024年06月

- 《中国肾脏移植远期系统并发症临床诊疗指南》发布，对于肾移植受者血小板减少的处理推荐应用重组人血小板生成素（rhTPO）

中国肾脏移植受者远期系统并发症临床诊疗指南

中华医学会肾脏病学分会

【编者】 为进一步规范肾脏移植受者远期系统并发症的诊断与治疗，中华医学会肾脏病学分会发起制订《中国肾脏移植受者远期系统并发症临床诊疗指南》，组织国内肾脏病学专家，依据现有临床指南、系统评价、循证研究、专家共识等资料，总结国内外肾脏移植受者远期系统并发症的诊断、预防、治疗、随访、预后、转归、预后评估、心脏血管系统、内分泌系统、眼科、皮肤及性腺功能发育异常的诊治工作，经过多次专家研讨达成“一致意见”并撰写成文。全文围绕27个临床问题，形成40条推荐意见。主要涉及各个系统并发症的预防、分类问题、诊断、治疗、随访等。本指南使用2009版牛津大学循证医学中心的证据分级与推荐强度标准，对每个临床问题的推荐意见强度与证据质量进行分级。希望为肾脏移植受者远期系统并发症的诊治提供参考，全面提升临床诊疗的管理能力，造福肾脏移植患者。

【关键词】 肾脏移植；远期并发症；血液系统；中枢神经系统；心血管系统；内分泌系统；白内障；皮肤；骨代谢病

【中图分类号】 R617.8619 【文献标识码】 A 【文章编号】 1674-7445 (2024) 04-00

脓毒症

降低脓毒症死亡率

2024年07月

- rhTPO针对脓毒症的研究结果发布，初步揭示了rhTPO通过Mpl结合激活PI3K/Akt途径，降低炎症因子IL-6和TNF- α 水平，改善内皮损伤，降低脓毒症死亡率的机制

促红素-益比奥 & 赛博尔双品牌



促红素2024年上半年销售收入

百万元



1

市占率首位

两品种市占率**43%¹**，稳居EPO产品市占率第一

- 益比奥®质量标准达到**欧洲药典**标准，获得临床充分认可

- 诊疗指南²推动规范化治疗，肿瘤领域渗透率**持续提升**

10%

肿瘤贫血
治疗渗透率

- 围手术期贫血适应症纳入2023版医保支付范围，打开**千万人群**潜在市场



1. 市占率数据来源：IQVIA

2. 《肿瘤相关性贫血实践指南2022》增加36000IU EPO 对于MDS（骨髓异常增生综合征）的I级推荐；卫健委《2021年质控工作改进目标的函（国卫医质量便函[2021]51号）》

益赛普-多维探索，积极应对变革



益赛普2024年上半年销售收入

百万元



市场渗透率提升

- 加大医院覆盖和相关科室覆盖，加快市场渗透

拓展新剂型

- 预充剂型已获批准，23年5月上市销售

持续基层下沉

- 积极推动基药目录准入工作、乡村振兴项目，提高基层诊疗水平，巩固先入优势



赛普汀-为患者提供更多选择



赛普汀2024年上半年销售收入

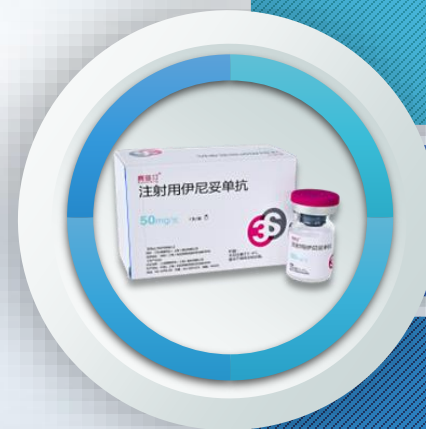
百万元



HER2阳性晚期乳腺癌H治疗用药 I级推荐

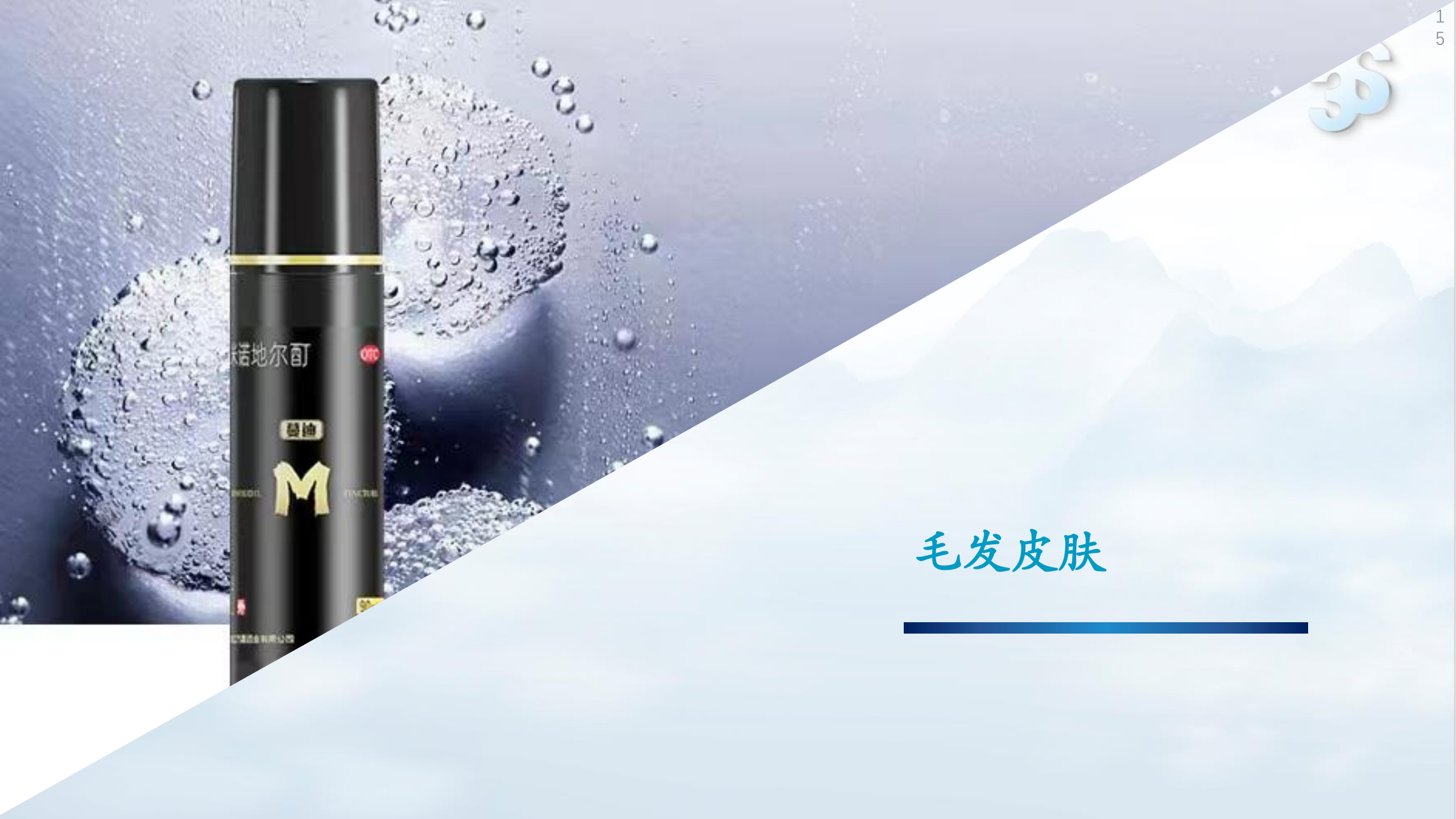
I级推荐: (1) THP¹ (IA) ; (2) TXH² (2A)

--抗HER2单抗 (H), 包括我国已上市的曲妥珠单抗、生物类似药、伊尼妥单抗



- 医院数量持续增加
- 循证医学证据积累, 医生与患者认同度提升
- 药品可及性改善

1. 多西他赛、抗HER-2单抗和帕妥珠单抗三种药物联用的治疗方案;
2. 多西他赛和卡培他滨+抗HER-2单抗三种药物联用的治疗方案;



毛发皮肤

蔓迪-安全有效的外用生发药物龙头



蔓迪2024年上半年销售收入

百万元



- 蔓迪（5%浓度米诺地尔）获中国女性雄激素脱发（FAGA）指南最高等级推荐
- 蔓迪荣登2023年中国OTC皮肤类化药榜首



- 升级打造数字化运营体系，不断提升转化效率



- 依托技术优势打造多元化产品组合，满足更多生发需求



- 618 GMV再获天猫健康OTC全品类第一，市占率提升



蔓迪-打造产品矩阵，扩展品牌价值



第一代

蔓迪酊剂

- 蔓迪 (60mL, 90mL)
- 蔓迪小白瓶 (30mL)
- 蔓迪 Pro (10mL)
- 蔓迪 精灵瓶 (10mL)



第二代

蔓迪泡沫剂

- 2024年1月获批OTC上市;
- 创新技术, 填补敏感人群用药空白

第二代
【HFC透皮技术+0丙二醇】
泡沫剂

第一代
【含丙二醇的喷雾剂】
搽剂/酊剂

NEW 新一代

01
5倍渗透速度^[1]
跨细胞输送
吸收更快

02
8周平均起效^[2]
速率提升30%

03
0添加丙二醇
丙二醇过敏人群会
瘙痒、红肿、起痘

1. 数据来源: 蔓迪透皮实验数据, 酊剂渗透速率为0.0265 ± 0.0065, 泡沫剂渗透速率为0.2578 ± 0.1264 约为5倍渗透速度 [2]数据来源: Olsen EA, Whiting D, Bergfeld W, Miller J, Hordinsky M, Wansler R, et al. A multicenter, randomized, placebo-controlled, double-blind clinical trial of a novel formulation of 5% minoxidil topical foam versus placebo in the treatment of androgenetic alopecia in men. J Am Acad Dermatol. 指出米诺地尔泡沫剂平均8周起效

浙江三友医药科技有限公司

日化洗护

- 蔓迪立系列洗发水、护发素
- 蔓迪 二硫化硒洗发水• 蔓迪 小密梳



青少年痤疮用药新选择- Winlevi®



WS204柯拉特龙乳膏剂

12岁以上寻常痤疮

Bridging Trial

Phase III

临床试验显示：

Winlevi®
能够减少
痘痘、黑头、
白头的
发生



治疗4周起可
以观测到痤疮
减少；

12周治疗可见
明显改善

面向国内
数以亿计的青少年
患者

安全、有效、便捷
的治疗药物

WINLEVI®是唯一针对皮脂生成的痤疮治疗乳膏

--通过抑制皮脂腺雄性激素的活性，减少皮脂分泌，
减轻炎症发生¹

40年来FDA批准的首个新机制痤疮治疗用药

- 2021年11月获得FDA批准上市¹

12岁+

- 全球首款上市的针对12岁及以上寻常痤疮患者的外用雄激素受体抑制剂

109万

- Winlevi®已成为美国市场处方量最大的痤疮药物，截至目前处方量超109万张²



1: www.winlevi.com

面向减重治疗广阔市场-司美格鲁肽



我国肥胖人群数
(预计2030年):

3.29亿¹

中国成年居民超重/肥胖率

>50%

中国减肥药物市场规模预测¹



司美格鲁肽：全球认可的安全有效减重产品

➤ 2017年12月
FDA批准2型糖尿病适应症上市

➤ 2021年6月
FDA批准减重适应症上市

➤ 2024年3月
FDA批准肥胖患者心脏病保护

➤ 2024年6月
NMPA批准减重适应症在中国上市



68周内平均体重
减轻



心血管事件副作用
风险降低

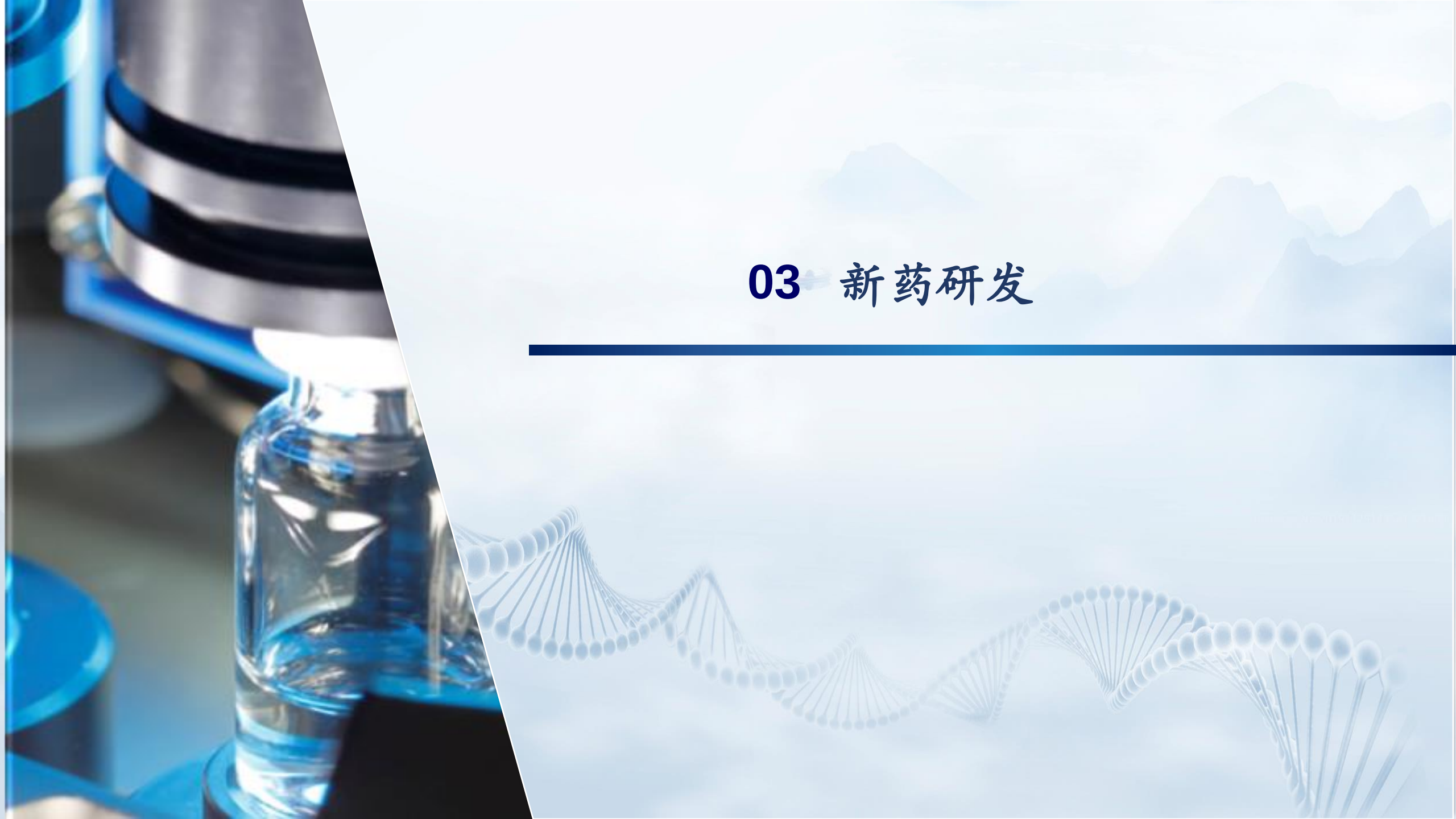
➤ 2024年5月

三生制药就司美格鲁肽注射液减重适应症达成BD交易

国内首批
临床批件

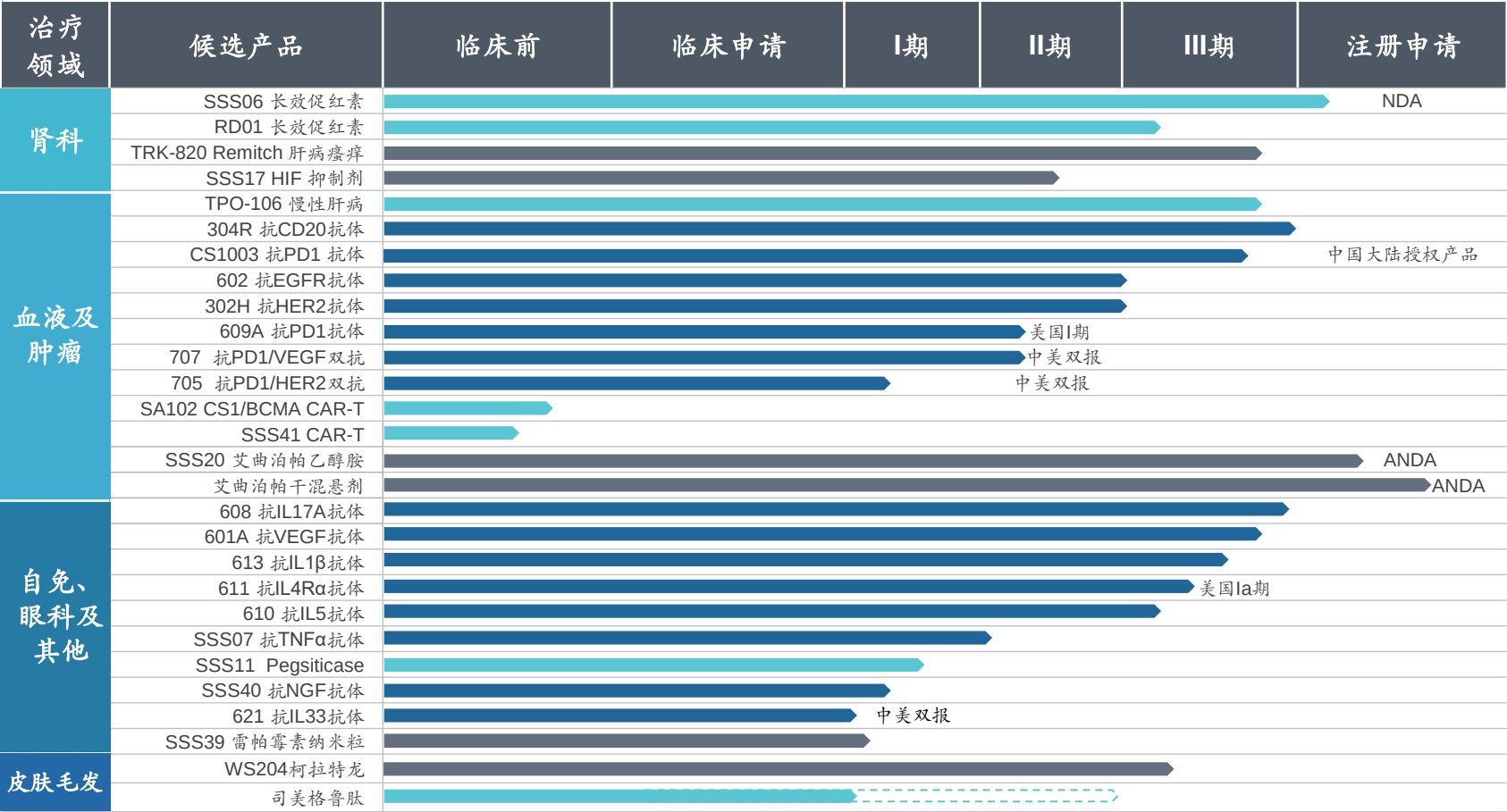
线上触达广
泛群体

板块
梯队布局



03 新药研发

研发管线



■ 小分子药物 ■ 抗体药物 ■ 其他生物药

重点研发管线-肾科



SSS06 NuPIAO (rESA)

CKD 贫血

NDA 获受理

肿瘤相关贫血 (CRA)

Phase II

Remitch (盐酸那呋拉啡口崩片)

CLD 引起的瘙痒

Phase III

SSS17 HIF 抑制剂

CKD 贫血 术后贫血(拟开发)

Phase II

SSS06

糖基化位点修饰EPO

10%

肿瘤贫血治疗
渗透率

- 半衰期延长，给药间隔延长至两周，匹配化疗患者治疗周期

- 上市申报已获受理

- 同类药物国内排名 第二位

2024

NDA

Remitch

盐酸那呋拉啡口崩片



透析瘙痒目
标人群

>30w



肝病瘙痒目标人群

>100w

- 不同肝病种类中，瘙痒发病率为5%-70%

- 肝病瘙痒的患者中超过57%对现有治疗无效

酒精性脂肪肝，
6200 万例

慢性乙肝，
9000 万例

非酒精脂肪肝，1.7-3.1 亿例

肝硬化

丙肝

2024

预计NDA

重点研发管线-血液/肿瘤



TPO-106

慢性肝病血小板减少 (III期临床已达终点)

NDA 准备中

赛普汀

Her-2阳性乳腺癌 新辅助

Phase II

707 (VEGF/PD-1双抗)

NSCLC, 转移性结直肠癌, 晚期妇科肿瘤等

Phase II

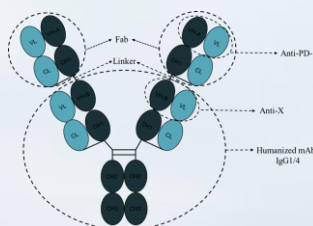
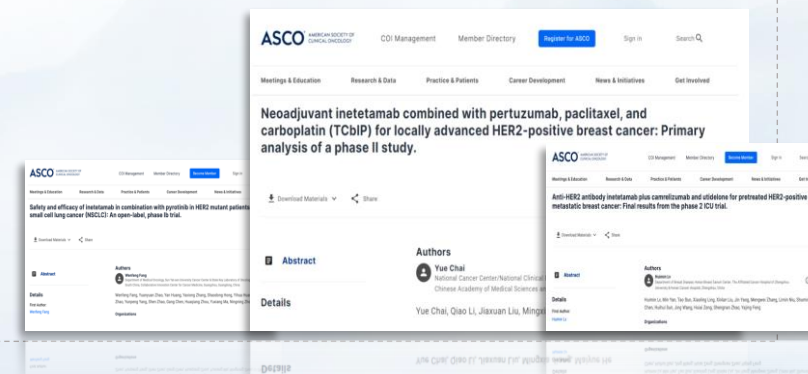
探索新适应症

特比澳: 获《肝病相关血小板减少症临床管理中国专家共识》推荐用于治疗肝病相关血小板减少症 (HRT)

赛普汀: 探索在Her-2阳性乳腺癌**新辅助**治疗中的应用, 拓展乳腺癌患者覆盖面

2024 ASCO 大会伊尼妥单抗多项临床研究入选:

- 1) 联合吡咯替尼、白蛋白结合型紫杉醇新辅助治疗HER2阳性早期及局部晚期乳腺癌;
- 2) 联合吡咯替尼和化疗新辅助治疗HER2阳性早期和局部晚期乳腺癌的临床研究数据重磅发布;
- 3) 不同联合方案用于HER2阳性转移性乳腺癌或晚期乳腺癌一二线治疗, 以及新辅助探索研究的数据更新等



CLF² (common light chain Linear-Fabs-IgG) 双抗平台

开发新分子

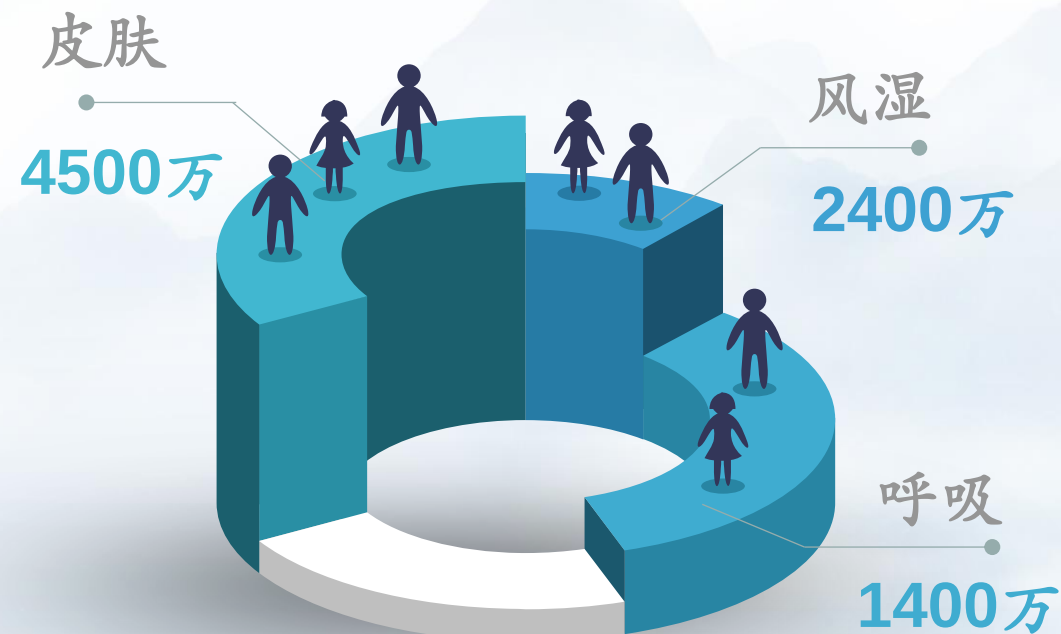
707 (VEGF/PD-1双抗):

- 依托集团CLF²专利平台开发的靶向VEGF/PD-1双抗
- **中美双报**, 国内针对单药一线、化疗联用一线治疗NSCLC以及结直肠癌等适应症的临床已开展, 美国IND已获批

重点研发管线-自免



聚焦中国自免的广阔市场



自身免疫疾病领域患者人群规模庞大

重点研发管线-自免



打造国内最具竞争力的自免管线

	适应症	IND	Ph I	Ph II	Ph III	NDA
608 抗IL-17A 单抗	中重度斑块状银屑病					2024E
	强直性脊柱炎					
	中轴性脊柱炎					
613 抗IL-1 β 单抗	急性痛风关节炎					2025E
	痛风关节炎(间歇期)					
611 抗IL-4R 单抗	成人特应性皮炎 (AD)					2026E
	慢性鼻窦炎伴鼻息肉					
	青少年AD					
	慢阻肺 (COPD)					
	AD (美国)					
610抗IL-5单抗	嗜酸性粒细胞哮喘					2027E
621抗IL-33单抗	慢阻肺 (COPD)					

自免领域管线策略

已上市产品适应
症覆盖
RA、AS、PsO

产品管线拓展，
努力构建
FIC/BIC品种

在研管线新增适应症覆盖
AD、CRSwNP、COPD、中
重度哮喘、急性痛风关节炎等



608（抗IL-17A 单抗）： PsO III期临床完成



PsO III期临床数据揭盲：达到主要终点和所有次要终点

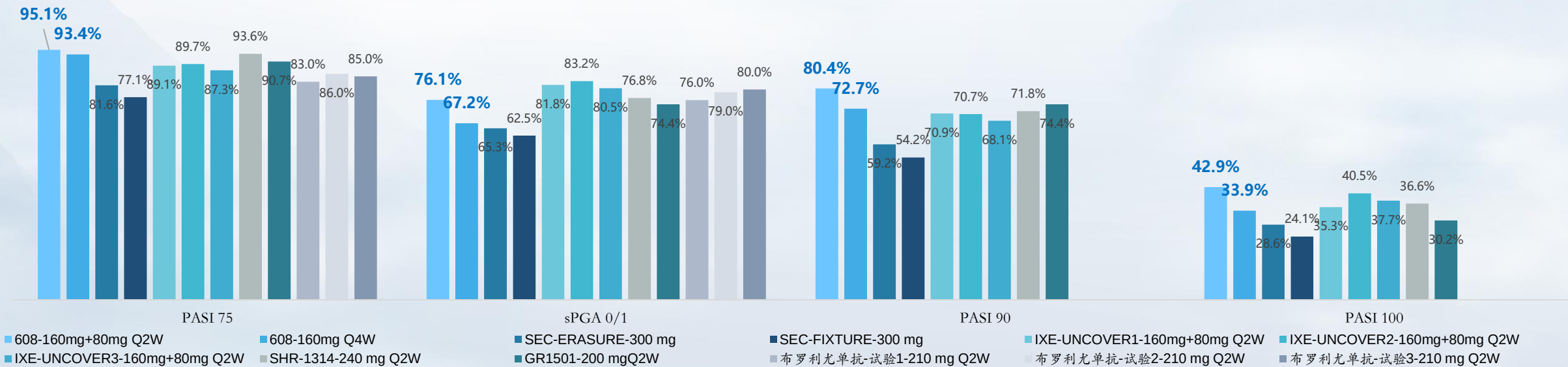
	主要疗效终点		关键次要终点			次要疗效终点		
	PASI 75 (W12)	sPGA 0/1 (W12)	PASI 90 (W12)	PASI 100 (W12)	PGA 0 (W12)	疗效维持-PASI100 (W52)	皮肤病生活质量指数 (DLQI)	瘙痒评分 (NRS)
608 160+80 mg Q2W	95.1%	76.1%	√	√	√	63.6%	√	√
608 160mg Q4W	93.4%	67.2%	√	√	√	56.8%	√	√

- 12周主要疗效数据优异，短期内快速起效、疗效优势明显
- 维持治疗期，608给药间隔延长至Q4W或Q8W疗效持续维持高位，有望在PsO上实现更长给药间隔

2024

预计NDA

608与其他同靶点药物疗效对比（第12周应答率）



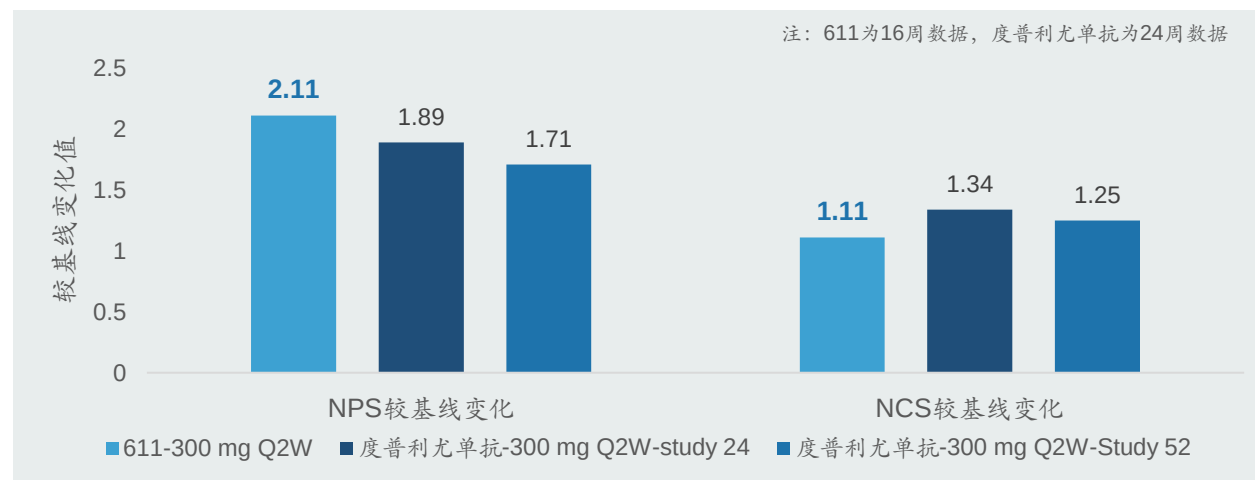
611 (抗IL-4R 单抗): CRSwNP II期临床完成



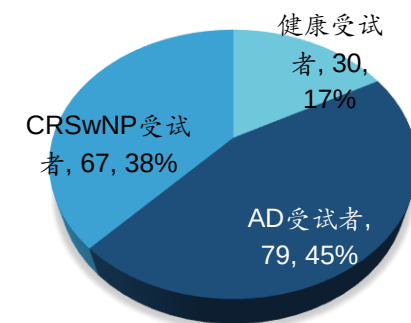
慢性鼻窦炎伴鼻息肉 (CRSwNP) II期临床显示疗效显著

- 16周数据显示, 611各剂量组 (Q2W和Q4W) 疗效明确, 显著**优于**安慰剂组
- 同等剂量下611 NPS应答有**高于**已上市同靶点药物趋势

剂量组	NPS ²	NCS ²
16周较基线变化		
611 组A ¹ N=33	-2.11	-1.11
611 组B ¹ N=34	-1.61	-1.16
24周较基线变化		
达必妥 (Q2W)	-1.71~-1.89	-1.25~-1.34



- 176例安全性数据提示同等剂量下611各研究中TEAE发生率**低于**同类产品;
- 常见不良事件发生率**低于**同类产品



1. 611组A代表: 300mg Q2W, 组B代表: 450mg Q4W;
2. NPS: 双侧鼻内镜下鼻息肉评分; NCS: 周平均鼻塞评分。

重点管线品种上市展望



预计NDA 申报时间:	2024E	2025E	2026E	2027E及以后
血液/肿瘤	特比澳 肝病引起的血小板减少 (CLDT)	CS1003(抗PD-1抗体) 晚期肝细胞癌		
皮肤毛发		Winlevi® 12岁以上寻常痤疮	司美格鲁肽注射液 减重适应症	
自免	608 (抗IL-17抗体) 中重度银屑病	613(IL-1 β 抗体) 急性痛风关节炎	611(IL-4R抗体) 成人特应性皮炎	610(IL-5抗体) 嗜酸性粒细胞哮喘
肾科	SSS06 (长效EPO) CKD贫血		SSS17(HIF抑制剂) 术后贫血	

早研布局-多个成熟新药开发平台，多维度筛选和评价成药性



全方位的研产销成熟体系，覆盖抗体药物发现、开发、注册、临床、生产、商业化全流程，多个成熟的药物研发平台，多维度筛选和评价成药性

双抗及多抗平台

- 多功能，新机理，成药性好，利于生产

1

多功能融合蛋白平台

- 基于机理，开创新功能，形式多样

2

5

临床前动物体内药效平台

- 方便，快捷，成本可控，按需设计实验，便于深挖机理；小鼠、大鼠、兔多物种，多种实验方案

4

抗体筛选平台

- 利于开发研究新靶点；方便，快捷，成本可控的研究新机理

3

抗体成熟及功能优化平台

- 人源化，理化性质优化，亲和力成熟，功能扩展和优化

药效 (In vitro) 维度

分子水平亲和力，符合MOA的细胞信号通路的激活或阻断，内吞效率，细胞杀伤活性 (ADCC, ADCP, CDC) 等

理化性质维度

聚集倾向，断裂，电荷异质性，氧化，异构化和脱酰胺作用

毒性 (In vivo) 维度

一般毒理学、急毒，长毒和生殖毒性，脱靶效应，组织交叉性

IP维度

专利空间、专利新颖性、专利稳定性等

1

表达量维度

大分子蛋白表达量与其结构稳定性密切相关，也是后续商业化成本的重要因素

2

药效 (In vivo) 维度

不同种属动物模型的药效活性、同一种属不同模型的体内药效活性、给药途径、剂量、剂型等

3

4

PK (In vivo) 维度

大小鼠/猴子体内PK数据 (AUC、Cmax、Tmax、VD、CL、T1/2)、免疫原性，中和性ADA

5

6

CMC维度

细胞株表达水平和传代稳定性，抗体同质性 (抗体链发生未配对、丢失或错配，生产或纯化过程中分子断裂，多种修饰)，抗体聚集，热稳定性、光照敏感稳定性、pH敏感稳定性、冻融稳定性等

7

8

SSGJ-626：具有BIC潜力的第二代靶向BDCA2单抗



	SSGJ-626
作用机制	通过抑制 plasmacytoid dendritic cell (pDC), 从而抑制了 IFN α 的分泌。从而调控一系列免疫细胞的活性
BDCA2 亲和力	强 (KD: 2.48E-11)
人源化程度	很高 (轻重链都没有回复突变)
同时抑制 IFN α and IgM 分泌	很强 (IC ₅₀ 强于 Litifilimab 20倍以上)
动物体内药效	强
Fc 功能优化	延长PK, 增强 Fc 效应功能
在研状态	7月已递交中美IND申请; 中国IND申请已获受理

靶向BDCA2抗体：SLE II 期临床同样效果显著

- SLE两个hallmarks 分别是 IFN α 和 抗核酸自抗体，因此现已证实靶向IFN α 和 B 细胞 (产生抗体) 都能有效的控制SLE病情
- 已披露的临床数据显示，Litifilimab在SLE的临床II期实验中显示出良好的疗效

巨大的市场潜力



- 全球治疗SLE药物市场预期在**2030年达到169亿美元**，其中生物药将达到**142亿美元**，而中国市场预期**达到43亿美元**，其中生物药为**32亿美元**
- Benlysta**, 抗B Lymphocyte stimulator (BLyS) 单抗在2023年的全球年销售额达到**16.3亿美元**，与2022相比，其增长率为**18%**
- Anifrolumab**, AZ开发的抗IFN α R单抗，在2021年7月上市，既在2023年实现年销售额**2.8亿美金**，并预测有可能将在2029年成为年销售额**超10亿美元**的重磅药
- Litifilimab**, Biogen开发的抗BDCA2单抗，在两项CLE和SLE临床二期实验中都达到了所有主要终点和次要终点，目前正在开展多个临床三期实验



04 财务回顾



财务分析



收入

16.0% YOY



毛利

18.6% YOY



归属上市公司股东净
利润

11.1% YOY



经调整的经营性归母净
利润

1.5% YOY



研发费用率提升



研发费用率		销售费用率		管理费用率		综合财务成本率	
2023H1	2024H1	2023H1	2024H1	2023H1	2024H1	2023	2024H1
8.1%	10.8%	36.3%	36.3%	5.7%	4.6%	0.8%	0.5%

研发费用率提升

- 司美格鲁肽BD交易
- 双抗等在研产品临床推进
- 早研靶点开发

综合财务成本率下降

- 利息收入与融资成本合计2300万元；
- 综合财务成本率0.5%，相比2023年0.8%进一步降低

获IFC长期贷款授信





三生制药
3SBIO INC.



IFC
International
Finance
Corporation
WORLD BANK GROUP



中华人民共和国财政部
Ministry of Finance of the People's Republic of China

国际财金合作司

2024年06月17日 星期一

当前位置: 首页 > 工作动态 > 项目动态

国际财金合作司批准三生制药贷款项目

2024年3月18日, 国际财金合作司(IFC)执董会按照简化程序批准了三生制药贷款项目。三生制药集团总部位于辽宁沈阳, 主要从事生物制药产品, 以解决在癌症及护理、肾脏病学以及其他领域的重大医疗需求。

IFC 拟向三生制药集团提供两笔总额最高为2亿美元等值的7年期人民币贷款, 以支持和改善创新药在中国以及其他发展中国家的供应和可负担性。

发布日期: 2024年03月28日

获得国际金融公司 (IFC) 授予

2亿美元

等值长期低息贷款授信

IFC 在中国
第一家生物医
药行业合作方

今年以来生物
医药领域最大
的融资项目

进一步优化了
公司现金流与
融资结构

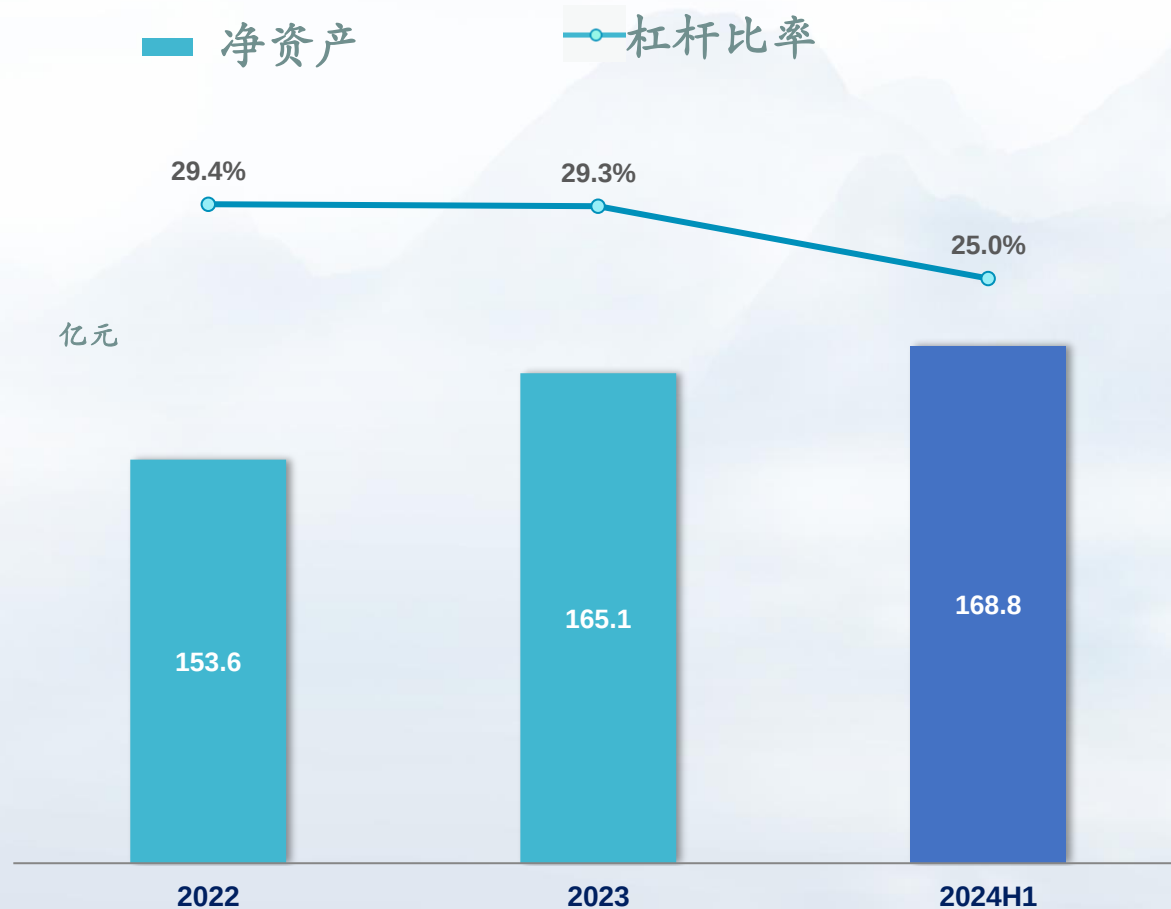
还将获得IFC国际资
源的支持, 助力公司
开拓海外新兴市场

也是中国生物医
药企业在ESG
领域的一次绝佳
实践

资产结构显著优化



	2024H1	2023
总资产	239亿元	236亿元
净资产	168亿元	165亿元
杠杆比率 ¹	25.0%	29%



1. 杠杆比率= (长短期借款+应付债券+租赁负债) / 净资产
2. 年化ROE

现金资产储备充裕



经营活动净流入金额

11 亿元

亿元



财务资源

79 亿元

亿元





充足的财务资源

近80亿元在手现金
超20亿元 年化经营性现金流净流入

灵活的合作模式

支持许可引进、合作营销、
CDMO服务、对外许可等合作模式，共同探索更多合作可能性

专业的研发支持

近700名科学家，占据整体员工比例超10%
总体研发支出占收入比重超10%

License-Out

- 推动集团技术平台自主开发的创新产品出海，走向**全球市场**；
- 优势互补，积极与外部伙伴开展合作，实现创新产品**商业价值最大化**

License-In

- 结合营销资源，配置优势治疗领域的高价值重磅产品，实现**商业化规模**持续扩张
- 战略布局集团管线中长期梯队建设，寻求**新靶点，新技术**，致力于满足临床未满足需求

多元化生产能力

6大生产基地，拥有超10万升产能，高性价比的生产服务能力涵盖**大分子、小分子、CGT和mRNA**等药品

强大的商业化平台

近3,000名市场销售人员
经验丰富的**数字化营销团队**
覆盖近万家医疗机构及**3000**家三级医院

专注的治疗领域

聚焦集团优势治疗领域，包括**血液、肿瘤、肾科、自免、毛发皮肤**等

持续精进ESG治理



- 勇担社会责任，积极投身公益
- 支持“强直性脊柱炎健康乡村工程”，累计帮助、救治强直、肿瘤、透析等患者数万人
- ESG治理获MSCI AA评级,超过全球84%的生物科技公司
- 获Wind ESG 评级A评级
- 荣膺2024中国上市公司英华奖港股ESG价值奖



05 问答环节





THANKS

3SBio Inc. (1530.HK)
Investor Relations
ir@3sbio.com

珍爱生命 · 关注生存 · 创造生活
CHERISH LIFE CARE FOR LIFE CREATE LIFE